

DAS MAGAZIN

NUTZEN

DER DRUCK- UND MEDIENVERBÄNDE




Ich bin dann mal weg!

Weitere Themen:

Die ganze Welt gedruckt nach Hause tragen

Eine Wirtschaftswende für Deutschland

Deutscher Druck- und Medientag 2025



EIN BILD VON EINEM PAPIER

GARDAMATT ART

**BILDERDRUCKPAPIER –
HALBMATT GESTRICHEN**

Ein Bilderdruckpapier der exklusiven Art: samtige Haptik und eine elegante Oberfläche für hohen Druckglanz und brillante Farbwiedergabe. Prädestiniert für repräsentative Kommunikationsmittel wie Kataloge, Broschüren, Bildbände, Bücher, Kalender, Flyer und Geschäftsberichte.

**ERHÄLTlich VON
90 bis 400 g/qm**



Das Zeichen für
verantwortungsvolle
Waldwirtschaft

Ein Papier produziert von 

berberich-papier.de

Perfekt rübergebracht auf

**BERBERICH
PAPIER**

EDITORIAL



Wolfgang Poppen,
Präsident Bundesverband
Druck und Medien

Liebe Leserin, Lieber Leser,

wie ernst muss es um die wirtschaftliche Lage stehen, wenn Wirtschaftsvertreter branchenübergreifend gemeinsam auf die Straße gehen und ein SOS an die politischen Entscheider senden? Sehr ernst! So geschehen Ende Januar kurz vor den Bundestagswahlen. Auch der BVDM mit seinen Landesverbänden hat sich an der Aktion beteiligt, um ein deutliches Zeichen zu setzen. Denn eines ist klar: Wir brauchen von der neuen Regierung mutige Reformen, die den Wirtschaftsstandort Deutschland wieder stärken.

Doch dazu braucht es eine Politik, die kleine und mittlere Unternehmen unterstützt und nicht zusätzlich belastet. Wirtschaftsreformen, Bürokratieabbau und weitere zentrale Forderungen haben wir sowohl vor als auch nach den Wahlen deutlich mit unserem Positionspapier „Ohne uns macht keiner ein Kreuz“ an die politischen Entscheider adressiert. Gespannt verfolgen wir die Regierungsbildung und setzen darauf, dass neben Wirtschaftsreformen das Thema Nachhaltigkeit weit oben auf der Agenda steht. Denn auch hier heißt es: Jetzt handeln, bevor wir im Wettbewerb den Anschluss verlieren.

Nachhaltigkeit ist in unserer Branche fest verankert. Wenn allerdings die Dokumentations- und Nachweispflichten im Vordergrund stehen, ohne dass damit greifbare Verbesserungen im Umweltschutz einhergehen, hemmt die Bürokratie nachhaltiges Handeln. Der BVDM setzt sich seit Jahren für die Förderung nachhaltiger Produktionsmethoden ein. Und wir sind stolz darauf, mit unserem nachhaltigen Arbeiten eine Vorreiterrolle in der Wirtschaft einzunehmen. Aber auch dafür braucht es verlässliche Rahmenbedingungen. Dazu gehört auch der Respekt vor der Tarifautonomie und keine Einmischung der Politik in die Arbeit der Mindestlohnkommission. In diesem Sinne hoffen wir auf die neue Regierung und behalten die Entwicklungen im Sinne der Branche im Blick.

Ihr Wolfgang Poppen



IN HA LT

Die **Druck- und Medienverbände** vertreten die Interessen der deutschen Druck- und Medienwirtschaft auf allen politischen und technischen Ebenen. **Regional, national, international.** Und sie unterstützen die Betriebe auf sämtlichen Feldern ihrer Geschäftstätigkeit. **Praxisnah, persönlich, kompetent.**

TITELTHEMA: REISEN

- 08 — ICH BIN DANN MAL WEG!**
- » Tourende Pioniere: Seefahrer, Adelige, Dichter
 - » Urlaub
 - » Ein Wachstumsmarkt
 - » Wie Landkarten Weltbilder prägen
 - » Die ganze Welt gedruckt nach Hause tragen – im Gespräch mit Regine Kiepert

03 — EDITORIAL
Herzlich willkommen zum neuen NUTZEN

IMPRESSUM

HERAUSGEBER: Bundesverband Druck und Medien e.V. (Kirsten Hommelhoff)
Markgrafenstraße 15, 10969 Berlin, Tel: (0 30) 20 91 390, Fax: (0 30) 20 91 39 113,
E-Mail: info@bvdm-online.de

VERANTWORTLICH: Bettina Knappe

REDAKTIONSTEAM UND TEXTE: Kathrin Duschek, Melanie Erlewein,
Cordula Hofacker, Bettina Knappe, Silke Leicht-Sobbe, Christian Neuhierl,
Kerstin Rosenkranz, Antje Steinmetz, Ronny Willfahrt

LAYOUT: Verena Rembeck, Verband Druck und Medien Bayern e. V.

DRUCK: Schleunungdruck GmbH

Eltertstraße 27, 97828 Marktheidenfeld, Tel: (09391) 6005 0, Fax: (09391) 6005 90

GEDRUCKT AUF: GardaMatt Art 135 g/qm (Innenteil) und 250 g/qm (Umschlag),
geliefert von Carl Berberich GmbH

ANZEIGEN: Bundesverband Druck und Medien e. V.

06 — PRINT KOMMT AN

Käufer, Nutzer, Leser

14 — WIRTSCHAFT

Wirtschaftlicher Abschwung der Druck- und Medienindustrie verlangsamt sich

16 — DIE PROFIS

Perfektion in jeder Dimension

**18 — DRUCK AUF BERLIN
UND BRÜSSEL**

Eine Wirtschaftswende für Deutschland

20 — DIE FIRMA

Transformation in Verlag und Druckhaus

23 — VERANSTALTUNGEN

- » Azubi-Gestaltungswettbewerb
- » Gemeinsam auf Kurs: der Deutsche Druck- und Medientag 2025
- » Warum sich die Druckbranche neu erfinden muss – das Online Print Symposium

28 — DER NUTZEN

Ein Haus voller Möglichkeiten



Seite **16**

30 — BILDUNG

- » Gesucht: Printliebhaber der Zukunft
- » Deutschlands beste Print-Azubis gekürt

34 — KURZMELDUNGEN

Informationen aus den Verbänden

35 — WE.LOVE.PRINT

Starker Auftritt für Print!

36 — VDM BERATUNG

Jetzt die richtigen Hebel ansetzen!

39 — PRINT ACADEMY

Weiterbildung in der Praxis

40 — RECHT

Künstliche Intelligenz? Nur mit menschlicher Kompetenz!

42 — TERMINE

Regionale, nationale und internationale Branchenveranstaltungen



Seite **32**

Wir hoffen, dass Ihnen die einunddreißigste Ausgabe des Magazins der Druck- und Medienverbände gefällt und es Ihnen NUTZEN bringt. Möchten Sie uns Feedback geben, Kritik äußern oder Anregungen mitteilen?

Schreiben Sie uns an nutzen@bvdm-online.de

Wir freuen uns auf Ihre Rückmeldungen!


**Druckprodukt
CO₂ kompensiert**
 klima-druck.de
 ID-Nr. 25196391

VDM⁺

Mehr Informationen zur Berechnungsmethodik, zur Kompensation und dem gewählten Goldstandard-Klimaschutzprojekt finden Sie unter klima-druck.de/ID.

Print kommt an

Print sorgt für Umsatz, Einschaltquoten, Käufer, Wähler, Gäste, Marktanteile, Mieter, Nutzer und Besucher. Und die deutschen Druck- und Medienunternehmen gehören zu den modernsten weltweit: Qualität und Geschwindigkeit der hiesigen Produktionen sind auf höchstem Niveau – von Auflage 1 im Digitaldruck bis zur Millionenaufgabe im Offset.



100.000

aufwendig bedruckte Globen stellt die weltweit älteste noch produzierende Globusmanufaktur Columbus in Baden-Württemberg jährlich her.



83 %

der Reiseführer-Nutzer greifen auf gedruckte Exemplare zurück.

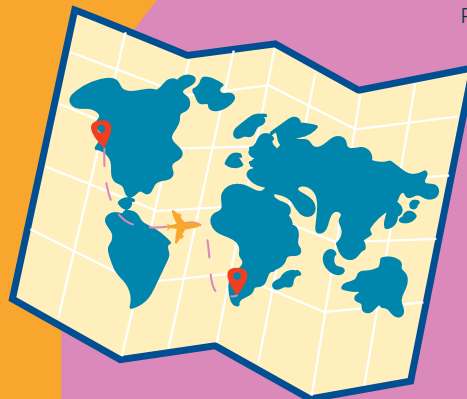
2,8 Milliarden

Euro gaben Menschen 2023 weltweit für Schwimmhilfen aus. Aufgedruckte Prüfzeichen, wie das CE- oder das GS-Zeichen, bürgen für hohe Sicherheitsstandards.



3,3 Milliarden

Euro – so groß war der Umsatz mit Werbeartikeln im Jahr 2023. Werbemittel rund ums Reisen sind besonders effizient, weil Reisende sie überallhin mitnehmen und so die Markenbotschaft weit verbreiten.



33 %

der Deutschen nutzen gedruckte Landkarten für die Reiseplanung und -durchführung.

20 Millionen

Verkehrsschilder weisen Reisenden in Deutschland den Weg. Alle sind bedruckt.



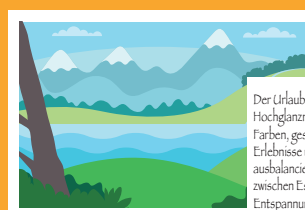
16 Millionen

Deutsche haben mindestens einen gedruckten Reiseführer zu Hause.



82 %

der Deutschen wünschen sich, häufiger Postkarten von ihren Liebsten zu erhalten.



Der Urlaub fühlt sich an wie ein Hochglanzmagazin – brillante Farben, gestochene scharfe Erlebnisse und eine perfekt ausbalancierte Bindung zwischen Essen und Entspannung. Leider gibt's keine Korrekturabzüge... wir müssen wohl noch eine zweite Edition anhängen! Viele Grüße aus den Bergen... Jackie



Entgelt
zahlt
Empfänger

An
Herrn Dädu
Bleisatzgasse 7
CH-1328 Mont-la
Villa (Waadt)

NUTZEN
ICH BIN DANN MAL WEG

Ich bin dann mal weg!



Zu Hause ist es am schönsten“ – das war mal. Heute sind die Menschen von einer Rastlosigkeit getrieben, die den Tourismus zu einem Schwergewicht unserer Volkswirtschaft macht – ähnlich wichtig wie die Automobilindustrie und der Maschinenbau. So arbeiten in dem Bereich rund sieben Prozent aller Erwerbstätigen in Deutschland – unter anderem bei ca. 2700 Reiseveranstaltern und 9000 stationären Reisebüros, plus die Onliner. Die Welt steht uns offen. Bücher, Reiseberichte, Fotos, Karten, Kalender, Atlanten, Filme und Globen präsentieren nahezu jeden Winkel unserer Erde und der weltumspannende Tourismus sorgt dafür, dass sie auch besucht werden. Reisen bietet – sagen uns Flyer, Prospekte, Mailings, Plakate, Anzeigen, Posts – unvergesslich schöne Momente, traumhafte Erlebnisse, Entspannung und Erholung.

Das war nicht immer so. Menschen sind zwar auch früher schon gereist, aber bis ins Mittelalter war es so beschwerlich, dass fast ausschließlich Kaufleute, Herrscher, Soldaten und Pilger unterwegs waren. Das Haupt Hindernis einer Reise war ausgerechnet die Natur selbst: unberührtes Gelände, Flüsse, Seen, Wälder, Berge, Wind, Regen, Kälte, Hitze. Und als oberstes Gebot galt, nie die Orientierung zu verlieren. Man wäre verloren gewesen. Bei Unfällen gab es keine Hilfe, Wegelagerer oder wilde

Tiere drohten – alles mitunter tödlich. Bis zur Neuzeit reisten daher die wenigsten, und die meisten hätten es sich auch nicht leisten können. Dementsprechend klein war der Bedarf an Karten. Eher gab es Routenbeschreibungen und Reiseberichte, mühsam zusammengestellt, oft ungenau – und dennoch die Vorläufer unserer Reiseführer, die uns heute für ein paar Euro sicher und zuverlässig rund um den Globus begleiten.

Tourende Pioniere: Seefahrer, Adelige, Dichter

Einen echten Meilenstein des Reisens setzten ab Ende des 15. Jahrhunderts die Entdecker Kolumbus, da Gama oder Magellan. Das 18. Jahrhundert und spätestens die Erfindung der Eisenbahn vor genau 200 Jahren hoben schließlich den Tourismus aus der Taufe. Die Menschen tourten, um 1800 tauchte das Wort Tourist erstmalig auf. Wohlhabende Bürger und die adlige Oberschicht entdeckten Lust daran, fremde Länder und Kulturen kennenzulernen. Der wohl berühmteste Bildungsreisende ist Goethe, der 1786 zu seiner ersten Italien-Reise aufbrach. Mit seiner publizierten „Italienische[n] Reise“ hat er die „touristische Idee“ maßgeblich neu geprägt – und dem Genre Reisebericht in der Literatur ein neues Gesicht gegeben. 220 Jahre später war das Buch des Entertainers Hape Kerkeling, „Ich bin dann mal weg“, mit mehr als fünf Millionen verkauften Exemplaren das erfolgreichste deutschsprachige Sachbuch seit Götter, Gräber und Gelehrte.



Die Qual der Wahl: Mit dem deutschen Reisepass ist man ohne Visum in über 177 Staaten willkommen. Wo geht's als Nächstes hin?

Urloup

Das deutsche Wort „Urlaub“ stammt aus dem Mittelalter und hatte mit Ferienmachen nichts zu tun: Niemand konnte damals den Hof eines Adligen so einfach verlassen, er musste um „urloup“ bitten – im Alt- oder Mittelhochdeutschen etwa gleichbedeutend mit „Freistellung vom Dienst“ – von der Truppe, vom Fürsten- oder vom Königshof. Unser Wort Erlaubnis leitet sich davon ab. Dabei ging es aber mitnichten um Erholung, sondern etwa um die Beerdigung eines Verwandten, um Familienangelegenheiten oder Geschäfte. Einfach mal Freizeit haben zu wollen, war kein akzeptierter Grund.

Am Ende des Kaiserreichs, 1914, hatten Beamte und die meisten Angestellten einen Anspruch auf bezahlte Erholungszeit, je nach Platz in der Hierarchie drei Tage bis zu sechs Wochen. In der Weimarer Republik wurden auch Arbeitern ein paar Urlaubstage pro Jahr tariflich zugesichert. Das ebnete der Reiselust den Weg und beflügelte Gruppenreisen ungemein. Organisiert etwa durch Vereine, den Vorläufern unserer Reiseveranstalter. Das wiederum sorgte für ordentlich Bedarf an Atlanten, Prospekten, Land- und Wanderkarten sowie natürlich Postkarten inklusive Marken.





Ein Wachstumsmarkt

Flüge wurden günstiger, Hotels schossen aus dem Boden, Pauschalangebote lockten und die Menschen der westlichen Welt hatten mehr Geld und mehr Urlaub denn je. Es entstand ein riesiger Markt, hautnah zu erleben auf Messen wie der Internationalen Tourismus-Börse in Berlin. Seit 1966 präsentieren hier Länder, Städte, Regionen, Reiseveranstalter, Buchungsportale, Hotels und andere Dienstleister aus über 190 Ländern ihre Angebote. Ein Fest für Touristen – und für die Drucker. Denn die 5600 Aussteller brauchen attraktive Stände und großartig aufgemachtes Informationsmaterial für gut 100.000 Besucher – ganz überwiegend Print. Das lohnt sich. Trotz Inflation und globaler Unsicherheiten geben die Deutschen 79 Mrd. Euro pro Jahr für Reisen aus, pro Person 1538 Euro für den Haupturlaub. Knapp die Hälfte tourt mehrfach im Jahr. Das Flugzeug war 2023 erstmals das meistgenutzte Verkehrsmittel für den Urlaubstrip der Deutschen. Dazu kommen sehr spürbar Kreuzfahrten.

Dennoch: Das beliebteste Reiseziel ist das eigene Land. Rund 25 Prozent der Urlauber verbringen die schönsten Wochen des Jahres zwischen der Nordseeküste und den Bayerischen Alpen. Das Credo „zu Hause ist es am schönsten“ ist also noch immer nicht ganz aus der Welt.



Wie Landkarten Weltbilder prägen

Karten, insbesondere Weltkarten, wurden von den führenden Kartografen des 16. Jahrhunderts nach Norden ausgerichtet. Ab dem 17. Jahrhundert setzte sich „Norden ist oben“ endgültig durch und wurde kaum noch infrage gestellt. Weiterhin etablierten sich auch das metrische System (Maßstab in Metern) und der Nullmeridian in Greenwich.

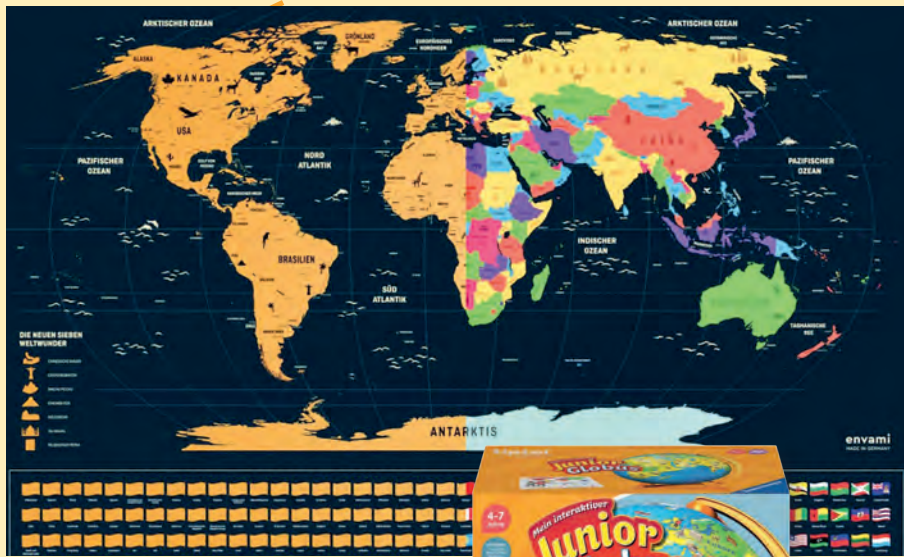
Der heute weltweit gebräuchliche Nullmeridian in England (ein im rechten Winkel zum Erdäquator stehender und von Nord- zu Südpol verlaufender Halbkreis) wurde während der Meridiankonferenz 1884 festgelegt. Die Konferenz mit Vertretern aus 25 Nationen fand auf Druck von Reeder- und Eisenbahngesellschaften statt. Denn mit zunehmendem internationalen Reiseverkehr – insbesondere durch die Eisenbahn – wurde eine Vereinheitlichung der bis dahin bestehenden nationalen und regionalen Systeme notwendig. Für großflächige, reibungslose und sichere Verkehre brauchte es einheitliche Karten, also einen gemeinsamen Längennullpunkt, Datumsgrenzen, eine einheitliche Zeit – anstelle der bis dahin gebräuchlichen örtlichen Sonnenzeiten – sowie eine internationale Zeit (Weltzeit). Die Welt bekam ein gigantisches Koordinatensystem – die Grundlage der globalen Gesellschaft.

Die immer noch sehr verbreitete Methode zur Darstellung unserer runden Erde auf einer planen Karte ist die sogenannte Mercator-Projektion (nach dem Kartografen Gerhard Mercator) aus dem Jahr 1569. Vorteile seiner Methode zeigen sich insbesondere für Seekarten, Navigationen und im Vermessungswesen. Der Nachteil ist die fehlende Flächentreue: Das bedeutet, dass Länder und Kontinente am Rand der Karte viel größer darge-



So sieht die Welt von „Down under“ aus – McArthur's Universal Corrective Map of the World von Stuart McArthur, 1979





Heutzutage absolut im Trend: gedruckte Weltkarten, auf denen bereiste Länder freigerubbelt werden können, und Junior-Globen, auf denen bereits die Kleinsten spielerisch die Welt erkunden können

stellt werden, als sie in der Realität sind. So wirkt Grönland (2,2 Mio. km²) in etwa genauso groß wie das fast fünfzehnfach so große Afrika (30,3 Mio. km²).

Kritisiert wird immer wieder, dass der Nullmeridian und die Mercator-Methode ein „eurozentrisches Weltbild“ vermitteln, da industrialisierte Länder in gemäßigten Breiten wie Europa im Zentrum stehen und im Verhältnis größer erscheinen als äquatornahe Gebiete, wo hauptsächlich Entwicklungsländer liegen.

Die berichtigte Karte des Australiers Stuart McArthur (*1958) stellt die Welt im wahrsten Sinne des Wortes auf den Kopf. Sie gehört zu den Bottom-up-Karten, die nach Süden ausgerichtet sind. Dadurch befindet sich Australien nicht mehr am „bottom“ der Welt. Doch McArthur belässt das nun in der oberen Hälfte erscheinende Australien nicht am linken, äußeren Rand, er setzt es auch in die Mitte. Australien rückt ins Zentrum, indem er den Nullmeridian nicht durch Greenwich, sondern durch die australische Hauptstadt Canberra legt. Die Karte verdeutlicht, wie einfach sich das Bild der Welt verändern lässt.



Die ganze Welt gedruckt nach Hause tragen

Menschen reisen seit Anbeginn der Zeit. Aber der Zweck des Reisens hat sich im Laufe der Geschichte ziemlich gewandelt. Goethe und sein Werk „Italienische Reise“ stehen für eine neue Art des Reisens, ein neues Genre in der Literatur und ein neues Kapitel für die Druckindustrie. Und auch sonst ist der Druck aus dem Reisegeschäft nicht wegzudenken. NUTZEN hat sich mit der Inhaberin der 283 Jahre alten Berliner Buchhandlung SCHROPP Land & Karte, Regine Kiepert, über Reiseführer, Karten, Atlanten, Globen und Kunden unterhalten.



Regine Kiepert ist gelernte Buchhändlerin und studierte Geografin und übernahm 1979 die Buchhandlung Schropp. Mit der Wende erlebte die geografische Fachbuchhandlung Schropp einen historischen Boom: Ostdeutsche fragten nach Reiseführern und Karten aus der ganzen Welt. Westberliner wollten endlich den Osten entdecken. Schropp war für all diese Menschen der jeweils erste Schritt in neue Welten.

Frau Kiepert, welche Trends sehen Sie in Ihrer Branche?

Ich sehe zwei Entwicklungen. Einerseits wird mehr gereist denn je und immer individueller. Damit steigt der Bedarf an Informationen über Städte, Regionen und Länder. Das ist gut für Verlage und den Handel. Gab es früher einen Reiseführer für Mallorca, gibt es jetzt rund 20. Darin geht es oft nicht nur um reine Sachinformationen, sondern um Stimmungen, Atmosphäre, spezielle Interessen und Bedürfnisse. Das zeigen Buchtitel wie „Glücksorte auf Mallorca“, „Mallorca für Fortgeschrittene“ oder „Eskapaden auf Mallorca“.

Auf der anderen Seite spielen auch im Reisegeschäft die digitalen Medien eine zunehmende Rolle. Viele nutzen für Wanderungen keine Karten mehr, sondern GPS und Smartphone. Auch Stadtpläne und Autokarten werden weniger. Was mich wirklich bewegt, ist, dass es nicht mal mehr gedruckte Wandpläne von Berlin zu kaufen gibt. Früher hingen die in Schulen, öffentlichen Einrichtungen und waren für Privatpersonen erhältlich. Nicht schön für eine Weltstadt, und ich hoffe, das ändert sich wieder.

Sind Landkarten besser als das Navi?

Beides erfüllt bestimmte Zwecke, man muss halt wissen, was wozu gut ist. Gerade haben wir eine Studie mit Studenten durchgeführt und waren verblüfft, dass viele mit Landkarten so gar nichts anfangen können. Ich frage mich, was die in der Schule in Erdkunde oder Geschichte gemacht haben. Deshalb engagieren wir uns dafür, dass auch die Jüngeren verstehen, dass man nur mit Landkarten eine Vorstellung von einem Gebiet bekommt, einen wirklichen Überblick über den Ort, an dem man sich bewegt. Eine Wanderkarte hat immer und überall denselben Maßstab, man kann sie ausbreiten, Wanderungen und Wegstrecken planen, Distanzen abschätzen und unterwegs auch mal sinnvolle Abkür-



Hier finden Sie gewiss
Ihre Traumreise!

zungen oder schöne Abzweige entdecken – und selbst entscheiden, wie es weitergeht. Das ist dann Abenteuer, Urlaub und letztlich echtes, selbstbestimmtes Leben.

Wie sieht die Zukunft von Landkarten und Reiseführern aus?

Ich bin ganz sicher: Es wird noch sehr lange Reiseführer und Landkarten geben – und zwar auf Papier. Unser Hauptpublikum ist momentan überwiegend im Alter um 50 und aufwärts. Das sind die Millionen Babyboomer, die demnächst in Rente gehen. Viele topfit, aktiv und reiselustig und am liebsten mit einem guten, übersichtlich strukturierten und lektorierten Reiseführer unterwegs, statt mit Infos aus irgendeinem Blog oder einer Website. Bei den Jüngeren geht der Trend zu immer mehr Freizeit, und das Reisen ist enorm wichtig.

Allerdings sind Landkarten in den jüngeren Generationen eher unbekannt. Unser Ziel ist es, wieder verstärkt ein Interesse an diesen wunderbaren Druckerzeugnissen zu wecken, in denen der Betrachter eben nicht im Mittelpunkt des Geschehens steht, sondern sich erst einmal in der Umgebung verorten muss.

Gibt es eigentlich Menschen, die mit einer Reisebuchhandlung reich geworden sind?

Ganz bestimmt nicht reich an Geld, aber an Freude und Erfüllung. Ich schaue mir die Personen, die hier rein kommen, genau an und überlege, was sie interessieren könnte. Man kommt ins Gespräch. Und es ist schon

Print macht aus
Reisebegleitern
geliebte Souvenirs.



”

Es wird noch
sehr lange
Reiseführer
und Landkarten
geben – und
zwar auf Papier.“

erstaunlich, wie sich Menschen anstecken lassen, wenn man von etwas begeistert ist. Mein Lieblingsglobus zum Beispiel, der tiefblaue Duo Azzuro. Den verkaufe ich am häufigsten, nur weil ich selber so begeistert von ihm bin. Und die Kunden sind glücklich – und kommen wieder. Dann gibt es welche, die sich darüber beschweren, wenn sie im Stadtplan von Venedig keinen Metroplan finden. Das sorgt für großen Spaß mit meinen Kolleginnen in der Mittagspause. Viele sind seit mehr als 25 Jahren dabei, und das fühlt sich an wie Familie. Auch das ist Reichtum. □

Schropp Land & Karte

Schropp Land & Karte ist eine der ältesten Buchhandlungen Berlins. Sie wurde 1742 gegründet, als Simon Schropp vom preußischen König die Erlaubnis erhielt, mit Landkarten zu handeln. Heute gibt es dort 20.000 Reiseführer, Spezialkarten, Wander- und Fahrradkarten aus allen Regionen der Welt, außerdem Atlanten, Kompass und Globen. In der Werkstatt der Buchhandlung kann man sich Wandkarten aufziehen, laminieren oder rahmen lassen.



Wirtschaftlicher Abschwung der Druck- und Medienindustrie verlangsamt sich

Während das Jahr 2023 für die Druck- und Medienindustrie einen der stärksten Einbrüche in der Geschichte der Druckindustrie mit sich brachte, fielen die Rückgänge der wichtigsten Branchen Kennzahlen im Jahr 2024 deutlich geringer aus. Dennoch befindet sich die Branche weiterhin in einem Konsolidierungsprozess und kämpft mit den Nachwirkungen der vergangenen Krisenjahre. Kostenbelastungen, gesamtwirtschaftliche Effekte sowie der Strukturwandel in der Branche halten an und bestimmen auch 2024 die Branchenentwicklung.

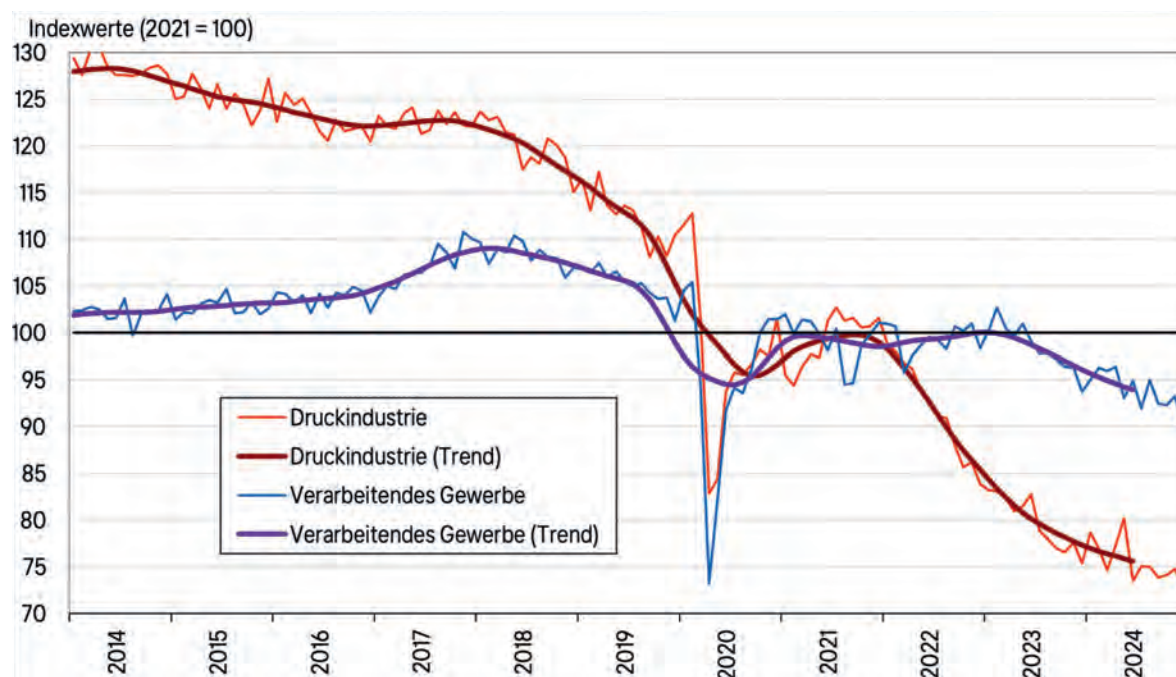
Mit dem Ende des Jahres 2024 beendete die deutsche Volkswirtschaft ihr zweites Rezessionsjahr in Folge (BIP ggü. Vj. -0,2 Prozent). Auch in der stark konjunkturabhängigen Druckindustrie sind die Auswirkungen weiterhin spürbar. Wie bereits 2023, war auch das Jahr 2024 erneut von einer konjunkturell und strukturell schwierigen Auftragslage für die Branche geprägt. Im Vergleich zum Vorjahr waren die Produktions- und Umsatzrückgänge in der Branche zwar weiterhin ausgeprägt, schwächten sich aber zum Teil deutlich ab. Der vom Statistischen Bundesamt (destatis) ermittelte Produktionsindex für die Druckindustrie lag im Jahresdurchschnitt 2024 rund 5,4 Prozent unter dem Vorjahreswert. Im Jahr 2023 hatte der Rückgang noch rund 13,2 Prozent betragen. Bei der Umsatzentwicklung sind die im Jahresdurchschnitt überwiegend niedrigeren Preise für Druckerzeugnisse zu berücksichtigen. Während der nominale Umsatzindex um 6,7 Prozent zurückging, sank der preisbereinigte reale Umsatz nur um rund 4,1 Prozent. Den stärksten Umsatzrückgang ver-

zeichnete der Zeitungsdruck mit 17,2 Prozent (real 14,5 Prozent), während die umsatzstärkste Sparte, der Druck sonstiger Erzeugnisse, mit einem Minus von 5,7 Prozent (real 2,7 Prozent) etwas besser abschnitt als der Branchendurchschnitt.

Ende der Konsolidierung nicht in Sicht

Die Auslastung der Produktionskapazitäten sank im Jahresdurchschnitt weiter ab und lag mit rund 75 Prozent etwa 7 Prozentpunkte unter dem langfristigen Durchschnitt von 82 Prozent. Damit lag die durchschnittliche Auslastung in etwa auf dem durchschnittlichen Auslastungsniveau im Corona-Zeitraum 2020/2021. Infolgedessen ist eine weitere Herausnahme von weiteren Angebotskapazitäten aus dem Markt wahrscheinlich. Bis zum Erreichen eines neuen Marktgleichgewichts ist daher im Zuge der Marktberaumung mit einem erhöhten Rückgang der Betriebs- und Beschäftigtenzahlen sowie einem Anstieg der Unternehmensinsolvenzen in der Branche zu rechnen. Im Jahr 2024 verzeichnete die Bundesagentur für Arbeit einen Anstieg des Rück-

Produktionsentwicklung in der Druckindustrie, Januar 2014 bis Dezember 2024



Quelle: Statistisches Bundesamt; Datenstand: Feb 2025; Berichtskreis: Betriebe ab 20 Beschäftigten; Berechnungen: BVDM

gangs der Betriebszahlen auf 4,2 Prozent sowie der Beschäftigtenzahlen auf 6,4 Prozent. Die Anzahl der Unternehmensinsolvenzen in der Druckindustrie stieg im ersten Halbjahr 2024 um rund 20 Prozent an, folgte damit jedoch auch dem gesamtwirtschaftlichen Trend.

Verhaltene Aussichten für das erste Halbjahr 2025

Für das erste Halbjahr 2025 bleiben die Aussichten in einem dynamischen wirtschaftlichen Umfeld verhalten. Zuletzt deutete die Entwicklung des ifo-Geschäftsklimas, das ein Stimmungsbild der Unternehmen und einen Frühindikator für die Produktionsentwicklung in der Druckindustrie darstellt, auf eine Fortsetzung des negativen Trends hin. So sind die Geschäftserwartungen für die nächsten sechs Monate im Januar weiterhin deutlich negativ (Saldo: -28 Prozentpunkte) und damit

nur unwesentlich besser als zu Jahresbeginn 2024. Dass es sich dabei nicht nur um eine primär druckspezifische Entwicklung der letzten zwei Jahre handelt, zeigt ein Blick auf die Entwicklung des Verarbeitenden Gewerbes und die BIP-Prognose für 2025 (0,4 Prozent). Dies unterstreicht die Notwendigkeit grundlegender wirtschaftlicher Reformen und einer Kehrtwende in der Wirtschaftspolitik. Zudem bestehen die geopolitischen Risiken – wie die drohenden Importzölle auf Handelsströme in die USA – und die damit verbundenen Implikationen für die Entwicklung der exportabhängigen deutschen Volkswirtschaft fort. ■



Perfektion in jeder Dimension



Globen, Verpackungen, Spielwaren oder maßgeschneiderte Lösungen am Point of Sale – bei multi-druck dreht sich alles um besondere Bedruckstoffe und individuelle Lösungen.

Das Unternehmen multi-druck hat sich auf das Bedrucken und Verarbeiten besonderer Materialien spezialisiert. Am Standort in Neusäß bei Augsburg setzt es seit über 70 Jahren auch außergewöhnliche Kundenwünsche um. Als Spezialist für den Druck auf Folien und nicht-saugende Materialien hat sich das Unternehmen in der Branche einen Namen gemacht. „Bei uns gibt es kaum Produkte von der Stange. Nahezu jedes Produkt stellt besondere Anforderungen an Druck, Veredelung oder Verarbeitung“, betont Geschäftsführer Martin Schübler.

Mittlerweile wird bei multidruck aber auch viel Papier und Karton verarbeitet. Aus Materialien wie Kraftkarton, Graspapier, durchgefärbten oder schwarzen Bedruckstoffen entstehen durch das UV-Offsetdruckverfahren vor allem in Verbindung mit Deckweiß spannende Produkte. Neben klassischen Druckerzeugnissen konzentriert sich das Unternehmen schon seit einigen Jahren verstärkt auf Verpackungen, aber auch Produkte, die natürlich bedruckt werden – zunächst aber nicht einer Druckerei zugeordnet werden würden.

Google Maps zum Anfassen

Eines dieser speziellen Produkte sind Globen in verschiedenen Größen und Ausführungen. Diese werden in einem anspruchsvollen wasserlosen Druckverfahren zunächst flach gedruckt und anschließend tiefgezogen. Entscheidend ist dabei, dass die Brillanz der Farben auch nach dem Tiefziehverfahren noch gegeben ist. Besonders knifflig ist die Produktion von Globen, die zusätzlich mit einem speziellen Code bedruckt werden. Dieser kann später mit einem Lesestift ausgelesen werden und macht das Produkt somit interaktiv.

Der technische Aufwand ist hoch, doch das Ergebnis sind hochwertige, plastische Darstellungen der Welt zum Anfassen. Vermutlich genau deshalb wurde der klassische Globus noch lange nicht von Google Maps & Co. vom Markt verdrängt. Mit diesem Verfahren stellt das Unternehmen auch andere interessante Produkte wie medizinische Lehrtafeln, Reliefkarten, Deko-Produkte oder Werbematerialien her.

Qualität „Made in Germany“ und internationale Kundschaft

multi-druck beliefert nicht nur Kunden in Deutschland, sondern weltweit. Vor allem in der Lebensmittel- und Spielzeugindustrie sind die hohen Qualitätsstandards gefragt. „Wir haben schon öfter die Erfahrung gemacht, dass Kunden, die aus Kostengründen im Ausland produzieren ließen, zu uns zurückgekehrt sind. Auf unsere Qualität ist Verlass“, so Schüßler. Das Unternehmen ist nach strengen Normen zertifiziert und bietet lebensmittelechte und spielzeugsichere Druckprodukte an. Beispiele sind Lebensmittelstecker (z. B. für Käse oder Eiscremes), Küchengadgets wie Teigmatten und Schneidebretter, Kartenspiele oder besondere Extras für Gesellschaftsspiele (z. B. Decoder-Karten).

Flexibilität durch Teamrotation

Ein Erfolgsfaktor von multi-druck ist die hohe Flexibilität in der Produktion. Mit einem knapp 30-köpfigen Team wird im Schichtbetrieb gearbeitet. Dabei setzt das Unternehmen auf eine durchdachte Personalstrategie: „Unsere Mitarbeitenden sind vielseitig einsetzbar. Wir haben kaum feste Maschinenzuweisungen, sondern arbeiten in Rotation und passen sowohl die Schichten wie auch die personelle Besetzung der Auftragsituation an. So können wir schnell auf Produktionsspitzen re-



Wir lieben die Herausforderung, mit unterschiedlichsten Materialien zu arbeiten.“

Martin Schüßler, Geschäftsführer multi-druck

agieren“, erklärt Schüßler. „Unsere Mitarbeitenden in der Produktion sind also nicht nur in ihrem jeweiligen Kernbereich tätig, sondern ein Drucker kann beispielsweise auch mal kaschieren, stanzen oder die Schneideanlagen bedienen.“ Neben den Vorteilen für das Unternehmen sorgt diese Politik auch für Abwechslung am Arbeitsplatz und erhöht die Jobsicherheit, wenn sich das Unternehmen Marktveränderungen anpassen muss.



Ein technisch anspruchsvolles Produkt, das begeistert: Geschäftsführer Martin Schüßler (links) erklärt Verena Rembeck (VDMB) vor Ort die Produktion von Globen.

Nachwuchsförderung als Zukunftssicherung

Um dem Fachkräftemangel entgegenzuwirken, setzt multi-druck auf gezielte Nachwuchsförderung. Das Unternehmen bildet regelmäßig aus und wirbt aktiv um junge Talente. „Wir halten Vorträge in Schulen und bieten attraktive Zusatzleistungen wie die Übernahme von Fahrtkosten oder einen Zuschuss zum Führerschein“, berichtet Schüßler. Trotzdem sei es eine Herausforderung, geeignete Bewerber zu finden.

Nachhaltigkeit im Fokus

Energieeffizienz und Nachhaltigkeit sind zentrale Themen für multi-druck. „UV-Druck ist energieintensiv, daher optimieren wir stetig unsere Prozesse“, erklärt Schüßler. Neben alternativen Materialien wie recycelbaren oder bereits recycelten Folien und Papieren setzt das Unternehmen auch auf umweltfreundliche Veredelungen und bereitet sich so auf die Zukunft vor. Beispielsweise könnten Faltschachteln bereits ohne den Einsatz von Silberfolien metallische Veredelungselemente erhalten, sodass die Verpackung plastikfrei und kein Materialverbund mehr wäre. Die Nachfrage sei jedoch bislang überschaubar, da in den meisten Fällen am Ende der Planungsphase aus Kostengründen doch wieder auf altbewährte Produktionsprozesse zurückgegriffen werde. ■

Eine Wirtschaftswende für Deutschland

Investitionsstau, hohe bürokratische Hürden und eine anhaltende Rezession – das ist aktuell das Bild Deutschlands. Es ist daher dringend an der Zeit, zu handeln und die Rahmenbedingungen für unsere Wirtschaft und für unsere Branche wieder auf den richtigen Kurs zu bringen. Wir benötigen dringend Reformen, den schon unter Angela Merkel eingeforderten Bürokratieabbau sowie Investitionen in Bildung und Infrastruktur. Unsere konkreten Forderungen an die Regierung 2025 liegen seit Anfang des Jahres bei den Parteien auf dem Tisch.

Die Überschrift lautet „Ohne uns macht keiner ein Kreuz“. Denn die deutschen Druck- und Medienunternehmen beweisen aktuell einmal mehr, dass sie systemrelevant sind. Ohne uns gäbe es keine Wahlbenachrichtigungen, keine Wahlplakate, keine Stimmzettel. Und die Rekordzeit, in der all das produziert wird, zeigt, wie schnell, flexibel, lösungsorientiert, leistungsstark und zuverlässig die Betriebe sind. Daran könnte und sollte sich die Politik ein Beispiel nehmen.

Starke Positionen im Vorfeld der Bundestagswahl

Die neue Bundesregierung muss dringend die Weichen für eine prosperierende nachhaltige Wirtschaft stellen. Deshalb haben wir im Vorfeld der Bundestagswahl 2025

das Positionspapier „Ohne uns macht keiner ein Kreuz!“ veröffentlicht und allen Parteien ausgehändigt. Darin fordern wir verlässliche Rahmenbedingungen, die Unternehmen mehr Handlungsspielräume und Planungssicherheit bieten. Zentrale Anliegen sind der Abbau bürokratischer Hürden, die Förderung von Innovationen und der Ausbau einer leistungsfähigen Infrastruktur. Auch der Klima- und Umweltschutz soll praxisnah gestaltet werden, indem freiwillige Maßnahmen honoriert und unnötige Auflagen vermieden werden.

Mit klaren Statements aus dem Präsidium des BVDM und auch von Unternehmerinnen und Unternehmern der Branche wurden die Forderungen öffentlichkeitswirksam noch einmal verstärkt und auf den Social-Media-Kanälen und Internetseiten der Verbände Druck und Medien ausgespielt.

Doch auch nach der Bundestagswahl ist es wichtig, Zeichen zu setzen und mutige Reformen zu fordern. Deshalb setzen wir die Kampagne fort und appellieren an die politischen Entscheider, konstruktiv aktiv zu werden und spürbare Akzente zu setzen, die unser Land fit für die Zukunft machen.

Mit den politischen Forderungen wollen die Verbände Druck und Medien nachhaltiges Wachstum, zukunftsorientierte Rahmenbedingungen und die Sicherung von Arbeitsplätzen gewährleisten.





Starke Stimmen für die Branche: Wir bringen unsere Forderungen an die Parteien in die Öffentlichkeit.

Wirtschaft sendet SOS

Dass Wirtschaftsvertreter branchenübergreifend gemeinsam demonstrieren, ist eher selten in Deutschland. Doch die aktuelle Lage ist so angespannt, dass über 60 Verbände deutschlandweit Ende Januar auf die Straße gingen und ein deutliches SOS an die Politik sendeten. Auch der BVDM und die Verbände Druck und Medien waren Teil der Kampagne „SOS – Die deutsche Wirtschaft ist in Gefahr“.

Branchenübergreifend und mit einer Stimme gab es den Weckruf an alle politischen Entscheider. Denn die wirtschaftliche Lage betrifft alle Branchen: von der Druck- und Medienwirtschaft bis zur Landwirtschaft, vom Außenhandel bis zum Baugewerbe. Die Initiative „Neue Soziale Marktwirtschaft“ koordiniert die Kampagne. Sie hat mit Ökonomen gesprochen, mit Unternehmern, Verbänden und mit Politikern, hat sich die Probleme angehört und nach Lösungsvorschlägen gefragt. ▣



Transformation in Verlag und Druckhaus

Wie Markus Krichenbauer als Zeitungsverleger die „Nürtinger Zeitung“ und als Druckerei-Chef das Senner Druckhaus in die Zukunft führt.

Für ihr Alter kommt die „Nürtinger Zeitung“ (NTZ) ganz schön rüstig daher. Erstmals erschienen am 12. Mai 1831 als „Wochenblatt für das Oberamt Nürtingen“, ist sie eine der ältesten Tageszeitungen Deutschlands. Zusammen mit dem Schwesterblatt „Wendlinger Zeitung“ (WZ) werden täglich knapp 20.000 Exemplare verbreitet, hinzu kommt das Gratisblatt „Nürtinger Extra“, das als haushaltsabdeckende Wochenzeitung erscheint. Digital ist die NTZ als E-Paper und via Website präsent.

Bleibt Print?

Ob die Zeitung zu ihrem 200. Geburtstag, also in sechs Jahren, noch im täglichen Printformat erscheint, darauf würde Verleger Markus Krichenbauer nicht wetten. Die Kosten für Zustellung, Papier und Energie sind in den letzten Jahren enorm gestiegen, zugleich werden Nachrichten immer stärker digital konsumiert. „Da stellt sich die Frage, ob und wie lange die gedruckte Zeitung noch wirtschaftlich ist.“ Dass die NTZ irgendwann nur noch als Wochenzeitung gedruckt wird, schreckt ihn nicht. „Print steht für Wertigkeit und Entschleunigung, deshalb wird es gedruckte Medien noch lange geben, aber weniger und vermutlich opulenter.“

Krichenbauer führt das Familienunternehmen, Senner Medien, unter dessen Dach der Zeitungsverlag und das Senner Druckhaus beheimatet sind, in sechster Generation. „Ich bin mit Zeitungen und Druckerei aufgewachsen, bis heute mag ich große Maschinen und den Geruch von Farbe“, sagt der 47-Jährige. Vieles ist im Umbruch, Tradition trifft auf Transformation, aber „für einen Unternehmer sind das spannende Zeiten“. Deshalb befasst sich Krichenbauer unerschrocken mit Zukunftsfragen, wie etwa jener, wie sein Druckhaus ausgelastet sein wird, wenn die Zeitung – sie beansprucht heute etwa die Hälfte der Kapazitäten – nur noch einmal pro Woche statt täglich produziert werden sollte.

Kundenmehrwert sorgt für Druckhaus-Auslastung

Unabhängig davon spielt die Druckerei für Senner Medien keine Neben-, sondern eine Hauptrolle. Auch

deshalb wird Wert darauf gelegt, dass die Mitarbeitenden bestens qualifiziert, die Maschinen auf modernstem Stand und die Angebote wettbewerbsfähig sind. „Neben der Qualität garantieren wir kurze Reaktionszeiten, das zeichnet uns aus. Wir können ‚schnell‘“, erläutert Krichenbauer. Seit mehr als 30 Jahren wird für Industrie und Handel gedruckt, daher „kennen wir die Besonderheiten und Bedürfnisse der Unternehmen gut und stellen uns darauf ein“.

Es gehe nicht nur darum, bloß einen Auftrag abzuwickeln, sondern dem Kunden einen Mehrwert zu verschaffen. Senner Druck versteht sich auch als Dienstleister für einwandfreie Abwicklung von Lagerhaltung, Transport und Kommissionierung der Druckerzeugnisse. „Unsere Stärke ist, dass wir uns in die Lieferkette unserer Kunden integrieren und dadurch die Zusammenarbeit so reibungslos wie möglich gestalten“, betont Krichenbauer.

Know-how-Transfer

Im November 2014 wurde er Geschäftsführer von Senner Medien, knapp vier Jahre zuvor war er als Leiter Produktentwicklung & Online Services ins Management eingestiegen. Studium und externe Stationen lagen da schon hinter ihm: Einer Ausbildung zum Verlagskaufmann bei der Zeitungsgruppe Stuttgart („Stuttgarter Zeitung“) folgte das BWL-Studium, ehe er für drei Jahre bei der Mediengruppe Rheinische Post als Channelmanager von RP Online arbeitete. „Dort habe ich sehr viel über Konzeption und Produktmanagement gelernt und mit ins Unternehmen gebracht“, so Krichenbauer.

Erfolgreiche Content-Monetarisierung

Rund ein Drittel der 120 Mitarbeitenden der Dachgesellschaft Senner Medien gehören zum Druckhaus, der Rest ist im Verlag beschäftigt. Der Umsatz verteilt sich etwa in gleicher Relation auf die beiden Geschäftsfelder. Weil der Trend sinkender (Abo-)Auflagen auch die „Nürtinger Zeitung“ trifft, hält es Krichenbauer für umso wichtiger, dass redaktioneller Inhalt nicht verschenkt wird. Schon 2003, als kaum jemand in der Branche darüber sprach, wurde auf der Website eine Paywall

installiert, und seit 2012 gibt's den digitalen Tagespass. Für 2,50 Euro kann man 24 Stunden lang alle Artikel auf NTZ.de und das E-Paper lesen sowie das komplette Archiv nutzen. „Dadurch schaffen wir ein durchlässiges Bezahlmodell und ein niedrigschwelliges Angebot für interessierte Leser“, sagt Markus Krichenbauer.

2 ist mehr als 1+1

Zu seiner Rolle als Geschäftsführer der Senner Medien mit Verantwortung sowohl für den Zeitungsverlag als auch für das Druckhaus, sagt er: „Ich habe zwei Hüte auf.“ Gerade in veränderungsträchtigen Zeiten sei das ein Vorteil. Zwar „muss jedes der beiden Geschäftsfelder für sich lebensfähig sein“, so der Unternehmer, aber die Expertise aus Verlag inklusive digitaler Medien sowie Druckerei bringt im besten Fall gebündelte Kompetenz, schnelleren Zugang zu Kunden und Marktnähe hervor. So entwickelt Senner Medien für verschiedenste Auftraggeber werbewirksame (Print-)Publikationen und digitale Kommunikationsmaßnahmen; für etliche

namhafte Industriekunden produziert das Druckhaus zudem seit Jahren Bedienungsanleitungen und Manuals.

Nachhaltigkeit von Print

Umweltschonend zu produzieren, steht dabei weit oben auf der Agenda. Zum Beispiel „drucken wir seit 2020 als eine der ersten Zeitungen in Deutschland mineralölfrei“. Krichenbauer nimmt Nachhaltigkeit ernst. „Richtig ein- und umgesetzt, erweisen sich Umweltmaßnahmen meist als wirtschaftlich. Und warum sollen wir unseren Kindern eine Welt hinterlassen, die schlechter ist, als unsere es war?“



”

Print steht für Wertigkeit und Entschleunigung, deshalb wird es gedruckte Medien noch lange geben, aber weniger und vermutlich opulenter.“

Markus Krichenbauer,
Geschäftsführer
Senner Druckhaus GmbH



Wir sind der 360°-Dienstleister
für Papier, Verpackung,
Großformatdruck und Logistik.



Paper, and beyond



OVOL.DE

**Wir sind OVOL
Deutschland.**

Wir arbeiten auf Augenhöhe, ob mit Mittelstand, Design-Agenturen oder familiengeführten Druckereien. Wir bieten individuelle Lösungen für die gesamte Wertschöpfungskette von Print. Wir gestalten die Zukunft von Print – gemeinsam mit unseren Mitarbeitenden und unseren Kunden.

Komm an Bord!

Deutscher Druck- und
Medientag 2025
und 200 Jahre VDMNW

INHALT

01 — EDITORIAL
Oliver Curdt

02 — NEWS
*Aktuelles aus dem
Nord-Westen*

03 — VERANSTALTUNGEN
*DDMT + Jahreshauptver-
sammlung 2025 + 200 Jahre
VDMNW / Rückblick Fest der
Schwarzen Kunst*

06 — UNTERNEHMEN
*OFFSET COMPANY /
Aus GBH wird GGW*

08 — PARTNER
Obility / TKM

10 — VERBAND
*Politische Forderungen /
Willkommen im Verband /
Social Selling mit KI auf
LinkedIn*

16 — IMPRESSUM UND
JUBILARE

► Liebe Leserinnen, liebe Leser,

das Jahr 2025 hat einen Schnell-Start hingelegt. Durch den Bundeswahlkampf und die Amtsübernahme in den USA standen vom ersten Tag an wirtschafts-politische Themen im Mittelpunkt. Viele davon werden uns weiterhin beschäftigen. Was die politischen Weichenstellungen in Deutschland anbelangt, hoffen wir alle auf bessere Rahmenbedingungen für die Wirtschaft und die Unternehmen der Druck- und Medienbranche. Dafür setzen wir uns als Verband Druck und Medien Nord-West (VDMNW) auf allen Ebenen kontinuierlich ein.

Seit über 200 Jahren stehen wir an der Seite unserer Mitgliedsunternehmen und sind damit vermutlich der älteste Arbeitgeberverband Deutschlands. Das ist ein Anlass, den wir gemeinsam mit Ihnen gebührend feiern wollen: vom 14. bis 16. Mai in Hamburg im Rahmen des Deutschen Druck- und Medientages!

Diese Veranstaltung ist das Branchenereignis des Jahres. Es erwartet Sie ein hochkarätiges Programm mit Top-Referenten, inspirierenden Gesprächen und einer unvergesslichen Feier auf der Cap San Diego. Die Anmeldung ist ab sofort möglich – seien Sie dabei! Mehr über den Deutschen Druck- und Medientag lesen Sie in diesem NUTZEN.

Lassen Sie uns dieses Jahr gemeinsam nutzen, um mit Zuversicht und Tatkraft die Zukunft unserer Branche aktiv zu gestalten. Wir freuen uns auf Sie!



Ihr Oliver Curdt



Pantone Color of the Year 2025 Mocha Mousse 17-1230

Pantone hat "Mocha Mousse" (17-1230) zur Farbe des Jahres 2025 ernannt. Dieser warme, satte Brauntönen erinnert an Kakao, Schokolade und Kaffee. Laut Leatrice Eiseman, Geschäftsführerin des Pantone Color Institute, steht "Mocha Mousse" für "wohlerwogenen Genuss" und verbindet natürliche Eleganz mit Raffinesse.



170 Jahre Litfaßsäule: Print bleibt präsent

Vor 170 Jahren wurde die erste Litfaßsäule als geordnete Werbefläche in Berlin aufgestellt. Zuvor dominierten wild plakatierte Wände das Stadtbild, bis der innovative Drucker Ernst Litfaß eine einheitliche Lösung schuf. Schnell verbreitete sich die Idee in deutschen und internationalen Städten, wo sie sich als unverzichtbares Medium für Kulturankündigungen, lokale Werbung und öffentliche Mitteilungen etablierte.

swissQprint stellt neue Flachbett-Generation vor

Mit der neuen Flachbett-Generation 5 präsentiert swissQprint eine Weiterentwicklung seiner Großformatdrucker, die auf höhere Produktivität, Präzision und Vielseitigkeit ausgelegt ist. Die Modelle Nyala 5, Impala 5 und Kudu sind laut Hersteller um 23 Prozent schneller als ihre Vorgänger und erreichen eine maximale Druckgeschwindigkeit von 341 m²/h.

Technische Neuerungen

Die neue Plattform basiert auf einem überarbeiteten Maschinenkonzept, das robustere Konstruktionen und eine verbesserte Elektronik umfasst. Linearmotoren und eine Druckauflösung von 1350 dpi sollen eine präzisere und qualitativ hochwertige Ausgabe ermöglichen. Besonders hervorzuheben ist die Flexibilität der Drucker: Zehn frei konfigurierbare Farbkanäle ermöglichen den Einsatz von Sonderfarben wie Neon oder Orange sowie Effektlack und Primer.

36 Monate Garantie

swissQprint entwickelt und produziert seine Großformatdrucker zu 100 Prozent am Schweizer Hauptsitz und hat so die volle Kontrolle über das Gesamtsystem. Anwender schätzen die zuverlässigen und langlebigen Drucker, auf die swissQprint drei Jahre Werksgarantie gewährt.

Weitere Informationen telefonisch oder per E-Mail:
+49 2273 5839 700 / event@swissqprint.com





Feiern Sie mit uns!

Seit 200 Jahren zeigt sich: Gemeinsam erreicht man mehr! Dies war bereits das Leitmotiv der Bruchdruckereibesitzer in Hamburg, die am 17. Oktober 1824 den „Hamburg-Alttonaischen Bruchdrucker-Prinzipal-Verein“ gründeten. Mit ihrem Engagement schufen sie nicht nur den ersten Arbeitgeberverband Deutschlands, sondern prägten auch ein bedeutendes Kapitel der deutschen Wirtschaftsgeschichte und Sozialpartnerschaft. Heute führt der Verband Druck und Medien Nord-West (VDMNW) diese Tradition fort – und feiert sein 200-jähriges Bestehen im Rahmen des Deutschen Druck- und Medientages 2025 in Hamburg.

Gemeinsam auf Kurs – Der Deutsche Druck- und Medientag 2025

Vom 14. bis 16. Mai 2025 steht Hamburg ganz im Zeichen der Druck- und Medienbranche. Unter dem Motto „Gemeinsam auf Kurs“ kommen Unternehmen, Experten und Entscheider zusammen, um aktuelle Herausforderungen zu diskutieren, Netzwerke zu stärken und gemeinsam die Zukunft der Branche zu gestalten.

Eine starke Gemeinschaft für eine starke Branche

Was vor 200 Jahren begann, ist heute aktueller denn je: Der VDMNW setzt sich als Interessenvertretung für die Anliegen der Druck- und Medienunternehmen ein. Unsere Arbeit umfasst:

- » **Interessenvertretung:** Wir bündeln die Anforderungen der Branche und vertreten sie gegenüber Politik, Wirtschaft und Gesellschaft.
- » **Rechtliche Unterstützung:** Unsere Juristen beraten und vertreten Unternehmen kompetent in rechtlichen Fragen.
- » **Technische und betriebswirtschaftliche Beratung:** Wir bieten praxisnahe Unterstützung zu Produktion, Innovation und Effizienz.
- » **Innovationsförderung:** Ob nachhaltige Produktion oder KI-Einsatz – wir treiben zukunftsweisende Themen voran.
- » **Nachwuchsförderung:** Ausbildung, Weiterbildung und Qualifizierung sind zentrale Säulen unserer Arbeit.
- » **Netzwerke und Austausch:** Wir schaffen Plattformen, um Unternehmen zu vernetzen und den Wissenstransfer zu fördern.



Feiern Sie mit uns 200 Jahre Gemeinschaft und Zukunftsgestaltung!

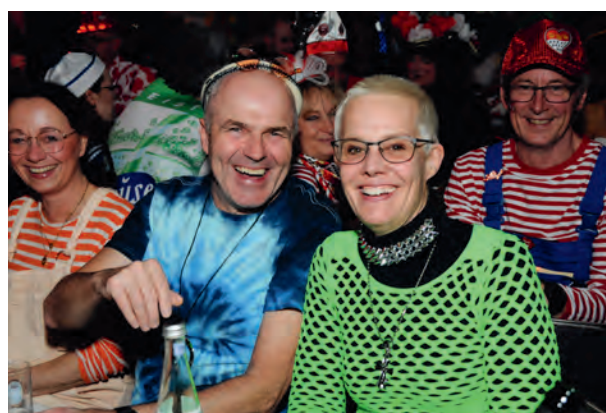
- ◀ Alle Informationen zum Programm finden Sie hier

Sichern Sie sich jetzt Ihre Teilnahme und profitieren Sie von unseren exklusiven Hotelkontingenten zu Vorzugspreisen.

Wir freuen uns auf Sie in Hamburg!

DAS FEST DER SCHWARZEN KUNST 2025





Ein bunter Abend voller kölscher Lebensfreude!

Karneval, kölsche Tradition und eine großartige Gemeinschaft: Das Fest der Schwarzen Kunst lockte auch in diesem Jahr Karnevalsfreunde aus ganz Deutschland nach Köln. Im stimmungsvollen Ambiente des Theaters am Tanzbrunnen verbrachten mehr als 1.000 Branchenkolleginnen und -kollegen aus der Druck- und Medienindustrie einen unvergesslichen Abend voller Musik, Humor und Geselligkeit.

Das Fest der Schwarzen Kunst hat sich über die Jahre zu einem festen Bestandteil des Veranstaltungskalenders der Druck- und Medienbranche entwickelt. Dabei geht es nicht nur um Unterhaltung – das Fest schafft eine einzigartige Plattform für den Austausch zwischen Kolleginnen und Kollegen aus der Druck- und Medienbranche, die sich in lockerer Atmosphäre begegnen und vernetzen können.

Auch in diesem Jahr ließ das Programm keine Wünsche offen. Die kölschen Kultbands Brings, Paveier, Stadtrand und Rabaue sorgten mit ihren mitreißenden Auftritten für eine ausgelassene Stimmung und luden zum Mit-

singen und Tanzen ein. Nicht nur musikalisch konnte das Programm überzeugen: Die humorvollen Wortbeiträge von Guido Cantz und Marc Metzger sorgten für herzhaftes Lachen. Ergänzt wurde das Programm durch beeindruckende Tanzgruppen, die das Publikum mit ihren präzisen Choreografien in den Bann zogen. Ein weiterer Höhepunkt war der Auftritt des Kölner Dreigestirns, das als Prinz, Bauer und Jungfrau die höchsten Repräsentanten des Kölner Karnevals stellt.

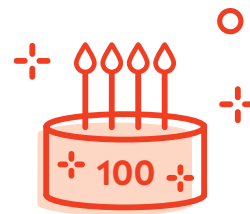
Wir freuen uns schon jetzt auf die nächste Auflage der traditionellen Karnevalssitzung der Druck- und Medienbranche. Der Verband Druck und Medien Nord-West e.V. bedankt sich herzlich bei allen Gästen, Künstlern und Organisatoren, die dieses besondere Event möglich gemacht haben!

Das nächste Fest der Schwarzen Kunst wird am 23. Januar 2026 stattfinden – ein Datum, das sich Karnevalsfreunde und Branchenkenner unbedingt vormerken sollten. ▣



OFFSET COMPANY

Start-up mit 100 Jahren Erfahrung



Die OFFSET COMPANY Druckereigesellschaft feiert in diesem Jahr ihr 100-jähriges Bestehen. Der Schlüssel zum Erfolg? Sich treu bleiben und dennoch offen für Veränderungen sein. Das Unternehmen aus Wuppertal hat in den vergangenen Jahren viel Mut bewiesen. Die neuesten Entwicklungen führen zurück zu den Wurzeln und zugleich nach vorn.

Noch vor vier Jahren stand die OFFSET COMPANY an einem Wendepunkt: Nach einem langen Arbeitsleben dachte Hans Brüne an seinen wohlverdienten Ruhestand. Doch die Nachfolge war unklar, und die Herausforderungen der Branche wogen schwer. Nach sorgfältiger Abwägung entschied sich das Unternehmen, die Produktion an drei feste Partner auszulagern. Das neue Modell nahm schnell Fahrt auf – und mit Sebastian und Alexander Grunwald fand sich eine neue Generation, die die Freude am Gestalten teilt und die Chancen der Branche erkennt.

Gemeinsam stark und erfolgreich

Besonders erfreut war man über die Reaktionen der Kunden, die die Entwicklungen von Anfang an mitgetragen haben. Das Unternehmen war immer transparent und trat mit seinen Partnern auch zur Reklamationsbearbeitung bei den Kunden an. Denn Kundenschutz ist Ehrensache. Das Motto „Gemeinsam stark“ zahlte sich aus: Die OFFSET COMPANY und ihre Partner konnten das letzte Jahr erfolgreich abschließen.

Zurück zur Kaschierung

Mitte des Jahres ergab sich eine neue Herausforderung: Ein Weiterverarbeiter mit dem Schwerpunkt Kaschierung stellte seinen Betrieb ein. Wer sollte diese Arbeit in Zukunft übernehmen? Die OFFSET COMPANY, die in der Vergangenheit bereits Kaschierungen im Format 70x100 cm selbst durchgeführt hatte, nahm die Gelegenheit wahr. Durch einen glücklichen Zufall konnte sie sogar ihre ehemalige Kaschiermaschine zurückkaufen – eine Nachricht, die sich in der Branche schnell herumsprach.

Und die Entwicklung geht weiter: In Wuppertal arbeitet man sich derzeit in das fast vergessene Verfahren der Beflockung ein. Meist kennt man diese Technik von Textilien, doch der Effekt auf Papier ist beeindruckend – und wird von immer mehr Kunden wiederentdeckt.

Wirtschaft mit Herz

Die Leidenschaft für Papier verbindet die Menschen bei der OFFSET COMPANY ebenso wie ihr Engagement für eine intakte Umwelt. Bereits 2008 begann das Unternehmen, seine Produktion Schritt für Schritt nachhaltiger zu gestalten. Für diese Vorreiterrolle wurde es von der KlimaExpo NRW als Schrittmacher für ein besseres Klima ausgezeichnet. Diese Erfolge – und nicht zuletzt die Empfehlungen zufriedener Kunden – zeigen, dass Nachhaltigkeit weit mehr als ein Trend ist: Sie ist eine Investition in die Zukunft. ▣



Geschäftsführerin Ute Brüne bereitet sich und ihre beiden Nachfolger auf den Generationswechsel vor.

Ihre Ansprechpartnerin:
Ute Brüne, Geschäftsführerin
0177. 8372999
u.bruene@offset-company.de
www.offset-company.de

Aus GBH wird GGW – Das Leistungsangebot bleibt und wird weiter ausgebaut

Der Hamburger Versicherungsmakler Gayen & Berns Homann (GBH), der hochspezialisierte und umfassende Dienstleistungen für die Druck- und Medienbranche anbietet, ist seit Ende Januar 2025 Teil der GGW GmbH. Die GGW GmbH gehört zu den führenden unabhängigen Versicherungsmaklern für den deutschen Mittelstand und betreut Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung. Über 650 Mitarbeitende arbeiten an 15 Standorten in Deutschland sowie in einem internationalen Netzwerk in mehr als 130 Ländern.

In der GGW GmbH haben sich die vier Industrierversicherungsmakler BDJ Versicherungsmakler (BDJ), Gayen & Berns Homann (GBH), Gossler, Gobert & Wolters (GGW) sowie von Rauchhaupt & Senftleben (vR&S) zusammengeschlossen und treten unter der gemeinsamen Marke GGW auf. Geführt wird die GGW GmbH von Carsten Büttner, Claas Hußmann, Malte Mengers, Justus Mengers, Constantin von Rauchhaupt, Johannes von Rauchhaupt, Philipp Ritterhoff und Emanuel Wessel.

Durch den Zusammenschluss zu einem Unternehmen wird die GGW ihre umfassende und seit Jahren geschätzte Angebots- und Dienstleistungspalette maßgeschneiderter Versicherungslösungen für Druck- und Medienbetriebe weiter ausbauen und ihre Kunden noch intensiver begleiten können.

Zum Angebot zählen neben Sach-, Betriebsunterbrechungs-, Haftpflicht-, Maschinen- und Elektronikversicherungen auch Datenverlust- und Transportversicherungen. Hinzu kommen Versicherungskomponenten, deren Relevanz enorm an Bedeutung gewonnen hat, wie zum Beispiel D&O-Versicherungen, Absicherungen gegen Cyber-Risiken oder Versicherungslösungen für den Betrieb von Fuhrparks. Auch in diesen Bereichen führt der Zusammenschluss zur GGW GmbH zu einem noch breiteren und attraktiveren Angebot für die Kunden.

Seit Mai 2024 besteht darüber hinaus eine Zusammenarbeit mit F&K Versicherungsmakler, einem seit über dreißig Jahren erfahrenen und verlässlichen Partner für Marketing-, Werbe- und Kommunikationsunternehmen, Event-Veranstalter sowie Filmschaffende. Seit Januar 2025 ist F&K Versicherungsmakler ein Tochterunternehmen der GGW GmbH. ■

www.ggw.de



Ansprechpartner GGW GmbH:
Wolfgang Ossenbrüggen, GGW GmbH
Börsenbrücke 6, 20457 Hamburg
wolfgang.ossenbrueeggen@ggw.de

Ansprechpartner F&K
Versicherungsmakler GmbH:
Marcus Lindenau, GGW GmbH
Chilehaus B, Fischertwiere 1,
20095 Hamburg
marcus.lindenau@fk-makler.de

Obility bietet neue effiziente Digitalisierungslösung für die Druckbranche

Neu im Verband und mit neuem Produkt am Start: Obility präsentiert den PRINTMANAGER SaaS als ideale Digitalisierungslösung für kleinere Unternehmen.

Das Koblenzer Softwareunternehmen Obility ist seit kurzem Mitglied im Verband Druck und Medien Nord-West. Seit über 15 Jahren entwickelt Obility Softwarelösungen, die die Geschäftsprozesse von Druckunternehmen effizienter gestalten. Jetzt präsentiert der IT- und Branchenspezialist eine Lösung, die kleineren Unternehmen den Einstieg in die Digitalisierung erleichtert. Der Obility PRINTMANAGER SaaS verspricht eine einfache und kosteneffiziente Digitalisierung zentraler Prozesse – ein echter Gewinn für eine Branche, die sich zunehmend den Herausforderungen der Digitalisierung stellen muss.



Digitalisieren ohne große Investitionen

Kleinere Druckdienstleister stehen oft vor der Herausforderung, ihre Prozesse effizienter zu gestalten, ohne große Investitionen tätigen zu können. Genau hier setzt der PRINTMANAGER SaaS von Obility an. Frank Siegel, Geschäftsführer von Obility, erklärt: „Mit dem PRINTMANAGER SaaS bieten wir eine sofort einsatzbereite Lösung, die ohne aufwändige Workshops auskommt und zu fixen monatlichen Kosten verfügbar ist.“

Effiziente Automatisierung und intuitive Bedienung

Die cloudbasierte und browsergestützte Plattform ist für eine Vielzahl von Druckarten geeignet, darunter Digital- und Offsetdruck sowie Etiketten- und Falt-schachtdruck. Sie ermöglicht eine automatische Angebotserstellung, ein revisionssicheres Dokumentenarchiv, die nahtlose Integration von Lieferanten und ein Kundencenter, das eine transparente Nachverfolgung von Aufträgen bietet. Ein integriertes Assistenzsystem unterstützt bei Routineaufgaben wie Benachrichtigungen oder dem Versand von Rechnungen, was den Verwaltungsaufwand spürbar reduziert und es dem Team erleichtert, sich auf das Kerngeschäft zu konzentrieren. Wächst der Bedarf eines Unternehmens, kann jederzeit auf eine umfassendere Digitalisierungsplattform von Obility umgestiegen werden, sei es weiterhin in der Cloud oder auf einem eigenen Server.

Attraktives Angebot für Verbandsmitglieder

Für Mitglieder aus dem Verband Druck und Medien Nord-West bietet Obility noch bis Ende März 2025 einen speziellen Einführungspreis. Damit möchte Obility den Einstieg in die Digitalisierung zusätzlich erleichtern. ■



◀ Der PRINTMANAGER SaaS bietet einfache und kosteneffiziente Digitalisierung zentraler Prozesse

Ihr Ansprechpartner:

Frank Siegel, Geschäftsführer

Obility GmbH / +49 261 5008130

frank.siegel@obility.de / www.obility.de

Die Marke TKM: Immer einen Schnitt voraus

Mehr als „Messermacher“ – Innovation und Qualität seit über 100 Jahren

Die TKM Gruppe steht seit über 100 Jahren für Qualität und Nachhaltigkeit in Produkt und Dienstleistung. Das Unternehmen, das neu im Verband Druck und Medien Nord-West ist, wirbt mit dem Slogan „zukunftsorientiert, kreativ und verantwortungsvoll“. Unter diesem Anspruch entwickelt der Weltmarktführer hoch effiziente Werkzeuge und Lösungen und setzt nachhaltige Trends. Die Zufriedenheit der Kunden vom Handwerksbetrieb bis zum global agierenden Industrieunternehmen steht dabei immer im Mittelpunkt des Handelns.

Kundennähe und Service – weltweit und zuverlässig

Ein weltweites Netz aus eigenen Vertriebs-, Service- und Produktionsgesellschaften garantiert eine optimale Kundennähe. Durch kontinuierliche Weiterbildung der Mitarbeiter stellt das Unternehmen eine überragende Produktqualität und erstklassigen Service sicher.

TKM tut alles, um für seine Kunden die beste Lösung zu finden. Ziel ist es, das optimale Produkt zum besten Preis-Leistungsverhältnis anzubieten. Das gilt sowohl für Neuprodukte als auch für nachzuschleifende Werkzeuge. Dadurch können Kunden ihre Produktionsprozesse optimieren und sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren, das Drucken, Binden und Verarbeiten von hochwertigen Druckerzeugnissen.



Die TKM Gruppe steht seit über 100 Jahren für Qualität und Nachhaltigkeit. Hier der Standort in Remscheid.

Effizienzsteigerung und präzise Schnittqualität

TKM kümmert sich um die Werkzeuge der Kunden und übernimmt den dazugehörigen Nachschleifservice. Die Standzeiten erhöhen sich um das bis zu Dreifache und zeitgleich verbessert sich die Schnittqualität.

TKM versteht sich als Partner für höchste Präzision und Effizienz in der Druckweiterverarbeitung. ▣

www.tkmgroup.com



Die TKM-Neuentwicklung – das nachhaltige TKM eKnife für den Dreischneider mit Wechselklingen

Das TKM-Produktportfolio umfasst:

- Planschneidemesser
- Dreischneidemesser
- Trimmermesser
- Buchrückenwerkzeuge
- Rotationsschneidemesser
- Schneidleisten
- Schleifservice



Das Positionspapier wurde per Post an die Politik verschickt.

Bundestagswahlkampf mit den Stimmen der Unternehmerinnen und Unternehmer

Im Vorfeld der Bundestagswahl haben die Verbände Druck und Medien gemeinsam in einem Positionspapier ihre Forderungen an die Politik formuliert. Im Mittelpunkt standen die Themen Bürokratieabbau, Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit, Unterstützung kleiner und mittlerer Unternehmen und praxisnaher Klima- und Umweltschutz. Das Positionspapier wurde auch an die Kandidatinnen und Kandidaten aus den Wahlkreisen verschickt.




Statements mit Schlagkraft und Reichweite

Um der Kampagne noch mehr Schlagkraft zu verleihen, haben wir Unternehmerinnen und Unternehmer aus unserem Verbandsgebiet gebeten, mit individuellen Statements die Botschaften an die Parteien zu untermauern. Wir danken allen Unterstützerinnen und Unterstützern.

Die Statements haben wir über die verbandseigenen Kanäle ausgespielt. Sie erschienen in unserem Newsletter, auf unserer Website und in Social Media, wo jedes Statement über 5.000 Interessierte erreichte, die uns auf den unterschiedlichen Plattformen folgen.

Wir bleiben am Ball

Jetzt ist die Politik am Zug. Die gewählte Regierung steht vor der Aufgabe, die wirtschaftspolitischen Rahmenbedingungen zukunftsorientiert zu gestalten. Die Verbände Druck und Medien werden genau hinschauen, ob die Versprechen aus dem „Wirtschaftswahlkampf“ umgesetzt werden. Wir werden weiterhin mit einer Stimme für die Zukunft unserer Branche eintreten. 

ANSPRECHPARTNERIN

Kerstin Rosenkranz

Bereichsleiterin Kommunikation
0211 99900-31 / rosenkranz@vdmnw.de

BÜROKRATIE ABBAUEN!

„Weniger bürokratische Hürden und eine unterstützende und schnell handelnde Verwaltung stärken unsere Wettbewerbsfähigkeit.“

Jürgen Schmidt
WIRTZ DRUCK GmbH & Co. KG

Verband
Druck+Medien
NORDWEST



SOZIALPOLITIK REFORMIEREN!

„Wir fordern eine angebotsorientierte Wirtschaftspolitik und Reformen in der Sozialpolitik, damit sich die Arbeit unserer Mitarbeiter wieder lohnt.“

Silke Jungmann
Geschäftsführerin, Schmidt,
Ley + Wiegandt GmbH + Co. KG

Verband
Druck+Medien
NORDWEST



INFRASTRUKTUR VERBESSERN!

„Eine leistungsfähige Infrastruktur ist die Basis für wirtschaftlichen Erfolg. Investieren wir jetzt in marode Straßen und digitale Netze.“

Stefan Klinskiak
Geschäftsführer, Kolbe-Coloco
Spezialdruck GmbH

Verband
Druck+Medien
NORDWEST



NEU

Gmund Moonlight



Papier kaufen
gmund.com



trekz ist ein Familienunternehmen, das 1948 gegründet wurde und mittlerweile in der dritten Generation geführt wird. Ein

kleines, gut eingespieltes Team bietet hochwertige Lösungen für Labels, Aufkleber, Schilder und andere Druckerzeugnisse. Die besondere Kompetenz ist dabei der variable Druck. Dazu gehört die Lieferung großer Mengen von individuell gedruckten Barcodes oder QR-Codes und die Herstellung innovativer, praktischer Lösungen wie Aufkleber mit NFC-Chips, die bei Bedarf für die Kunden programmiert werden. Der Geschäftsführer Mark de Lange beantwortet unsere Fragen.

Verraten Sie uns doch bitte, wer steckt hinter der trekz GmbH und was bedeutet der Name?

Der Name trekz kommt vom englischen Wort 'tracks', was Spuren bedeutet. Das passt perfekt zu uns: Wir stellen Aufkleber, Etiketten und (Typen-)Schilder her, die Produkte rückverfolgbar machen. Ob Barcodes, QR-Codes oder andere Lösungen, mit unseren Produkten können Sie immer alles finden und verbinden - sowohl analog als auch digital. Das z am Ende von trekz symbolisiert unsere Begleitung von A bis Z: Wir denken mit Ihnen mit, von der Idee bis zum fertigen Produkt. Damit sind wir weit mehr als ein Lieferant, wir bieten maßgeschneidertes Wissen und Expertise. Unter anderem nutzen wir fortschrittliche Lösungen wie QR-Codes, Barcodes und NFC-Chips, um Produkte zu schaffen, die die physische und die digitale Welt zusammenbringen.

Welche Angebote und Leistungen des VDM Nord-West sind für Sie besonders interessant?

In einer Zeit, in der der Austausch von Informationen und die Vernetzung mit anderen Fachleuten entscheidend sind, ist man im Verein stärker. Die Mitgliedschaft beim VDMNW ermöglicht uns nicht nur Zugang zu den neuesten Entwicklungen und Trends, sondern auch zu wertvollen Kontakten, die langfristig den beruflichen Erfolg fördern können. Die Veröffentlichungen und Veranstaltungen bieten eine Plattform, auf der Mitglieder ihr Wissen vertiefen und vom gegenseitigen Erfahrungsaustausch profitieren können. Nicht zuletzt möchten wir durch die Unterstützung in rechtlichen und fachlichen Fragen sicherstellen, dass trekz stets auf der sicheren Seite bleibt.

Welche besonderen Angebote können Sie Ihren Kollegen-Betrieben machen?

Mit unserer langjährigen Erfahrung und unserem Know-how sind wir ein zuverlässiger Partner für Unternehmen, die hochwertige und innovative Etiketten, Aufkleber und Schilder suchen. Mit unseren Produkten und Dienstleistungen gehen wir weit über das Drucken hinaus. ▣

trekz.de

Fragen zur Mitgliedschaft?
Sprechen Sie uns gerne an:

Stefan Höynck
hoeynck@vdmnw.de
Jan Prentler
prentler@vdmnw.de

malzwei KREATIVSCHMIEDE

Die Agentur malzwei Kreativschmiede in Nordkirchen ist eine Agentur für Branding, Kommunikation und digital

Media und geht den Marken auf den Grund, legt Potentiale frei und bringt den Marktauftritt auf das nächste Level. Mit Herz und Leidenschaft! Wir sprachen mit der Inhaberin Miriam Paulus.

Die malzwei Kreativschmiede ist Impulsgeber und kreativer Kompass im Marketing-Dschungel. Was können wir uns darunter vorstellen?

Unser Rezept für Ihr Corporate Design, Ihre Kampagne, Ihre Marke? Zuhören, fragen, begreifen, eintauchen ins Thema, auftauchen mit besten Ideen und Lösungen. Wir geben uns nicht leicht zufrieden, sondern unterstützen unsere Kunden bei der Entscheidung für das beste Ergebnis. Und das gilt gleichermaßen für Printmedien, für digitale Medien oder für crossmediale Lösungen, die wir entwickeln. Maßgeschneidert und auf den Punkt. Werben ohne Emotionen ist für uns wie flirten ohne Gefühle. Deshalb tun wir alles mit sehr viel Leidenschaft. Wir bauen Emotionen. Wir sind für den Handel, das Handwerk und die Industrie die Wegweiser, Strategiesucher, Identitätsfinder, Designartisten und Zukunftsberater.

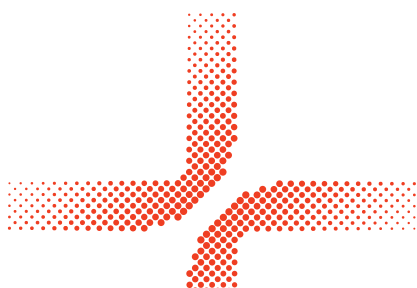
Ihr seid Mitglied im VDMNW geworden. Welche Angebote und Leistungen möchtet ihr zukünftig in Anspruch nehmen?

Das ist eine gute Frage und schwierig zu beantworten. Natürlich werden Kooperationen und Partnerschaften in unserer Branche immer entscheidender. Ein gutes Netzwerk ist extrem wichtig und das bietet mir der Verband. Mal ein Beispiel: Durch den Verband habe ich einen super Tipp für eine Druckerei für mein Projekt bekommen und dadurch einen Partner an meiner Seite gefunden und das auch noch fast vor der Haustür. Manchmal sind es die kleinen Dinge. Natürlich sind auch die regelmäßigen Updates oder auch der Bereich Fortbildung mega spannend.

Wie sehen die Zukunftspläne der malzwei Kreativschmiede aus?

Ich habe viele Ideen im Kopf und möchte meine Agentur langfristig aufbauen und in fünf Jahren einen eigenen kleinen Standort haben mit acht bis zehn Mitarbeitern. Ebenfalls entwickle ich gerade einen KI-Verkaufsagenten für Online-Shops, gerade für die Baustoffbranche ein ganz wichtiges Thema und womit sich jeder langfristig beschäftigen muss. Kreativität schläft nie, von daher schauen wir, was die Zeit mit sich bringt. ▣

malzwei.de



DRUCKHAUS ENGEL

Die Druckhaus Engel online GmbH aus Bad Schwartau steht als unternehmergeführter Betrieb in der vierten Generation.

Das Unternehmen ist heute auf den Druck und die Verarbeitung von Beipackzetteln und Gebrauchsinformationen spezialisiert. Durch die Expertise im Falzen von dünnen Papieren wird eine zentrale Anforderung abgedeckt. Wir befragten die Geschäftsführende Gesellschafterin Ann-Kathrin Engel zu den Themen Qualitätspolitik und Nachhaltigkeit.

Qualitätspolitik und Nachhaltigkeit sind zwei wichtige Themen für Sie. Welche Vorteile bietet das Ihren Kunden?

Durch unsere konsequent gelebte Qualitätspolitik können sich Kunden aller Branchen auf präzise und hochwertige Druckprodukte verlassen. Unsere nachhaltigen Produktionsprozesse tragen dazu bei, die Umweltbelastung zu minimieren. Durch die Zusammenarbeit mit uns können unsere Kunden und Partner nachweisen, dass sie ebenfalls ökologische und soziale Verantwortung übernehmen. Die Fokussierung auf die beiden Themen Qualität und Nachhaltigkeit soll zeigen, dass wir Wert auf eine vertrauensvolle und langfristige Kundenbeziehung legen.

In welchen Bereichen möchten Sie von den Angeboten und Leistungen des VDM Nord-West profitieren?

Wir möchten insbesondere in den Bereichen Beratung und Weiterbildung von den Angeboten des VDM Nord-West profitieren. Schulungen und Informationsveranstaltungen ermöglichen es uns, stets auf dem neuesten Stand der Technik zu bleiben und aktuelle Entwicklungen in der Druckindustrie effektiv in unsere Prozesse zu integrieren. Das starke Netzwerk innerhalb des VDM ermöglicht außerdem den Austausch mit anderen Unternehmen der Branche, was uns inspiriert und neue Ideen liefert.

Sie setzen sich aktiv für den Klimaschutz ein und haben sich der Klimainitiative der Druck- und Medienverbände angeschlossen. Welche Maßnahmen setzen Sie bereits um?

Wir verfolgen einen ganzheitlichen Ansatz, um Treibhausgasemissionen zu reduzieren. Konkret setzen wir energieeffiziente Maschinen und moderne Technologien ein, die den Energieverbrauch in der Produktion signifikant senken. Zudem verwenden wir umweltfreundliche und recycelbare Materialien, wie FSC-zertifiziertes Papier und schadstoffarme Druckfarben. Wir haben auch Maßnahmen zur Reduzierung von Abfall eingeführt. Für unvermeidbare Emissionen investieren wir in zertifizierte Klimaschutzprojekte, beispielsweise in Aufforstungsprogramme. Unser Ziel ist es, langfristig klimaneutral zu arbeiten. ▣

druckhaus-engel.de

Print Meets Digital:

Social Selling mit KI auf LinkedIn



Revolution im Vertrieb der Druck- und Medienbranche

Social Selling ist längst mehr als nur ein Trend – es ist ein essenzieller Bestandteil moderner Verkaufsstrategien. Das Präsenzseminar „Print meets Digital: Social Selling mit KI auf LinkedIn“ am 27. März 2025 in Lünen bietet Fach- und Führungskräften der Druck- und Medienindustrie die Möglichkeit, Synergien zu entdecken und effektiv für ihr Geschäft zu nutzen.


LinkedIn, als weltweit führende Plattform für professionelles Networking, bietet enorme Potenziale für den Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen. Doch welche Rolle spielt Künstliche Intelligenz (KI) dabei? Die Teilnehmenden erwarten eine praxisorientierte Mischung aus theoretischem Wissen und anwendbaren Strategien.

Die wichtigsten Inhalte im Überblick:

- **Social Selling auf LinkedIn:** Authentische Markenpositionierung & Beziehungsaufbau
- **KI-gestützte Strategien:** Relevante Inhalte erstellen & Kunden gezielt ansprechen
- **Content-Strategien für Print & Digital:** Erfolgreiche Verzahnung beider Welten

Warum lohnt sich die Teilnahme?

Mit der zunehmenden Digitalisierung verändern sich die Spielregeln im Marketing und Vertrieb rasant. Wer sich frühzeitig mit Social Selling und KI-gestützten Strategien auseinandersetzt, kann sich entscheidende Wettbewerbsvorteile sichern. Das Seminar bietet auch die Möglichkeit, sich mit Gleichgesinnten aus der Branche auszutauschen und wertvolle Kontakte zu knüpfen. In interaktiven Sessions werden innovative Ansätze diskutiert und praxisnahe Lösungen erarbeitet.

Jetzt schnell anmelden! Nutzen Sie die Chance, Ihr Vertriebswissen auf das nächste Level zu heben und Ihr Netzwerk gezielt auszubauen. 

INFOS & ANMELDUNG

Print meets Digital - Social selling mit KI auf LinkedIn

Zielgruppe:

Social Media Verantwortliche, Marketing-Mitarbeiter:innen, „social seller“ aus dem Vertrieb

Datum:

27.03.2025, 09:00 - 16:30 Uhr

Anmeldeschluss 13.03.2025

Ort:

Lünen, VDMNW Geschäftsstelle

Preis:

749 € für Mitglieder,

989 € für Nicht-Mitglieder

Anmeldung und weitere

Informationen unter:

www.vdmnw.de/akademie/seminarkalender



Ansprechpartnerin:

Stephanie Sittko

02306.20262-0

bildung@vdmnw.de





Canon

END-TO-END OPTIMIERUNG IM PRODUKTIONSDRUCK

**Im Druckgeschäft wie beim Sport:
Der passende Partner macht den Unterschied!**

Produktionsdrucksysteme von Canon – Canon bietet das größte Portfolio und langjährige Erfahrung in Toner- und Tinten-Technologien. Jede Technologie bringt ihre Stärken ein und im perfekten Zusammenspiel heißt es dann – Dribbeln, Dunk und Triumph.

End-to-End Workflows und Automatisierung – Mit unseren maßgeschneiderten Workflowlösungen und Zusammenarbeit mit Canon Software- und Finishing-Partnern, bieten wir Ihnen alles aus einer Hand, um das komplette Spiel zu bestreiten.

Erfahren Sie mehr über unsere End-to-End-Prozesse und wie wir die Vollautomatisierung in der Druckproduktion vorantreiben. Canon ist Ihr verlässlicher Partner an Ihrer Seite.



[canon.de/production](https://www.canon.de/production)

Der VDM Nord-West wünscht alles Gute!

FIRMENJUBILÄUM

JANUAR

25 Jahre **Schwarz + Partner GmbH**
Gladbacher Straße 54
40219 Düsseldorf

45 Jahre **L&S Digital GmbH & Co. KG**
Köpenicker Straße 51
24111 Kiel

40 Jahre **Druckerei Stefan Stolze GmbH**
Johanniterstraße 9
45879 Gelsenkirchen

60 Jahre **Brinkord KG Siebdruck – Digitaldruck**
Am Langen Graben 27
52353 Düren

65 Jahre **Grafia-Druck Schröder**
Haumannstraße 22
44379 Dortmund

65 Jahre **Druckerei Franz Paffenholz GmbH**
Königstraße 82
53332 Bornheim

70 Jahre **gilbert design druck werbetchnik GmbH**
Witteringstraße 20-22
45130 Essen

90 Jahre **Schaab & Co. GmbH**
Velberter Straße 6
40227 Düsseldorf

95 Jahre **TheissenKopp GmbH**
Am Kieswerk 3
40789 Monheim

115 Jahre **Küpper Druck GmbH & Co. KG**
Toyota Allee 21
50858 Köln

125 Jahre **Robert GmbH**
Weitkampstraße 36
48282 Emsdetten

135 Jahre **Conze Druck GmbH & Co.**
Neutorstraße 3
34434 Borgentreich

135 Jahre **schmitz druck & medien GmbH & Co. KG**
Weiherfeld 41
41379 Brüggen

155 Jahre **Boyens Medienholding GmbH & Co. KG**
Wulf-Isebrand-Platz 1-3
25746 Heide

225 Jahre **J. L. Romen GmbH & Co. KG**
Windmühlenweg 13
46446 Emmerich am Rhein

FEBRUAR

60 Jahre **Backes Druck GmbH**
Hans-Böckler-Straße 5
40764 Langenfeld

180 Jahre **Zeitungsverlag Rubens GmbH & Co. KG**
Wasserstraße 20
59423 Unna

MÄRZ

175 Jahre **Heidelberger Druckmaschinen Vertrieb Deutschland GmbH**
Im Taubental 11
41468 Neuss

FAKT IST ...

Für die Bundestagswahl,
am 23. Februar 2025
wurden mindestens

59,2 Millionen

Stimmzettel gedruckt.

**Ohne uns hat keiner
ein Kreuz gemacht.**



IMPRESSUM

HERAUSGEBER

Verband Druck und Medien Nord-West e.V.,
An der Wethmarheide 34, 44536 Lünen,
Tel.: 02306.202620, Fax: 02306.2026299,
vdmnw.de; **V.I.S.D.P.** Oliver Curdt, Geschäftsführer VDM Nord-West; **REDAKTION** Kerstin Rosenkranz; **GESTALTUNG** Birgit Dürr; **SCHLUSSKORREKTUR** Jürgen Grosche

BILDNACHWEIS

Jens Rother-stock.adobe.com (S. 01); Angela Elbing (S. 01); KI-Bild (S. 02, 14); www.pantone.com (S. 02); swissQprint (S. 02); M. Johannsen-stock.adobe.com (S. 03); @paulo dos santos (S. 04, 05); Süleyman Kayaalp (S. 06); Alwie99d-stock.adobe.com (S. 07); Obility GmbH (S. 08); TKM GmbH (S. 09); Stefan Mail, Silke Jungmann, Stefan Klinksiek, Johanna Lonnemann (S. 10); Joerg Friedrich - blende08.de (S. 12, 13); avaicon-stock.adobe.com (S. 14);

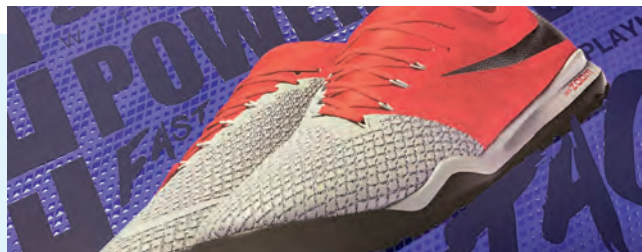
FKS/Duplo DuSense DDC-810 Pro

Veredeln Sie Ihre Zukunft mit digitaler UV-Spot-Lackierung



Highlights

- UV-Spotlackierung von 10 Mikron – 80 Mikron in einem Durchgang
- Für Offset- und Digitaldrucke bis zu 750 x 364 mm und 450 g/m²
- Verwendung von 600 x 600 dpi Piezo Druckköpfen
- Automatisierter Rüstvorgang (Barcode-Erkennung)



Azubi-Gestaltungswettbewerb 2025

Die Nachwuchskräfte der Druck- und Medienwirtschaft können beim bundesweit stattfindenden Azubi-Gestaltungswettbewerb der Druck- und Medienverbände zeigen, was sie draufhaben. Für das Jahr 2025 soll eine Geschenkbox entworfen und gestaltet werden.

Seit 34 Jahren richten die Druck- und Medienverbände den Gestaltungswettbewerb für Auszubildende aus. Damit motivieren die Verbände den Nachwuchs, sich engagiert in ein Thema „reinzuknien“, zu tollen Ergebnissen zu kommen und sich bundesweit mit anderen zu messen. Teilnahmeberechtigt sind alle Auszubildenden der Druck- und Medienbetriebe sowie Umschülerinnen und Umschüler. Es winken bis zu 750 Euro Preisgeld sowie Zeitschriftenabos. Die prämierten Entwürfe werden außerdem im Magazin NUTZEN, auf der Website des BVDM sowie im Druck- und Medien-Abc präsentiert.

Die Aufgabe

Ein Geschenk ohne Verpackung? Öde. Eine kleine Überraschung in einer hübschen Box? Spannend! Daher soll eine Geschenkbox entworfen und gestaltet werden, in der zu besonderen Anlässen, beispielsweise für Firmenjubiläen oder Geburtstage, kleine Geschenke überreicht werden können. Es sind also technisches Verständnis bei der Konstruktion und Kreativität bei der Gestaltung der Box gefragt.

Der Einsendeschluss

Einsendeschluss für die Entwürfe ist der 13. Juli 2025.

Die Teilnahmebedingungen

Teilnahmeberechtigt sind alle Auszubildenden und Umschüler*innen der Druck- und Medienindustrie, die zum Zeitpunkt der Ausschreibung – Oktober 2024 – in der Ausbildung waren.

Die Jury

Die Jury setzt sich aus namhaften Profis aus unterschiedlichen Arbeitsbereichen, Unternehmen und Organisationen zusammen – alle sind beruflich erfolgreich und jedes Jahr sehr engagiert für den Gestaltungswettbewerb im Einsatz.



Die Preise

1. Platz: 750 €

2. Platz: 500 €

3. Platz: 250 €

4.–10. Platz: Digitales Jahresabo der Page

Im Rahmen einer Kooperation mit dem Magazin Druck&Medien werden die Bestplatzierten in der Zeitschrift vorgestellt.

Alle Teilnehmenden erhalten außerdem ein Abo des Magazins NUTZEN.

Alle Informationen rund um den Gestaltungswettbewerb gibt es unter www.bvdm-online.de



Gemeinsam auf Kurs: der Deutsche Druck- und Medientag 2025

Vom 14. bis zum 16. Mai 2025 findet in Hamburg der Deutsche Druck- und Medientag statt. In diesem Jahr haben sich der Bundesverband Druck und Medien sowie die Verbände Nord-West und NordOst zusammengeschlossen, um unter dem Motto „Gemeinsam auf Kurs“ das wichtigste Branchenevent des Jahres auszurichten – und gleichzeitig das 200-jährige Jubiläum des VDMNW gebührend zu feiern. Seien Sie dabei, wenn es heißt: „Leinen los!“

Bereits am Vorabend (14. Mai) startet das Event mit einem Get-together in entspannter Atmosphäre in der „Kleinen Alster“ – mit Blick auf die Alster und das Hamburger Rathaus.

Unternehmerforum und Mitgliederversammlungen

Am 15. Mai treffen sich die Teilnehmerinnen und Teilnehmer im neu gestalteten Congress Center Hamburg (CCH) am Dammtor. Der Vormittag beginnt mit den Mitgliederversammlungen der Verbände Nord-West und NordOst, bevor am Nachmittag das bundesweite Unternehmerforum mit hochkarätigen Referenten aus Politik, Wirtschaft und Verbänden stattfindet. Mit dabei sind: Dr. Carsten Brosda, Senator für Kultur und Medien der Freien und Hansestadt Hamburg, Steffen Kampeter, Hauptgeschäftsführer der Bundesvereinigung der Arbeitgeberverbände (BDA), und Jörg Dittrich, Präsident des Zentralverbands des Deutschen Handwerks (ZDH).

Einen inspirierenden Abschluss des Tages verspricht der Vortrag von Weltumsegler und Admiral's Cup Gewinner Tim Kröger, der aufzeigt, wie man auch unter rauen Bedingungen und ständig neuen Herausforderungen auf Kurs bleibt.

200 Jahre VDMNW – feiern auf der Cap San Diego

Ein besonderer Anlass gibt in diesem Jahr Grund zur Freude: Der VDMNW feiert sein 200-jähriges Bestehen – als ältester deutscher Arbeitgeberverband. Darauf wird gemeinsam angestoßen. Am Abend des 15. Mai treffen sich die Teilnehmerinnen und Teilnehmer auf der Cap San Diego, dem größten betriebsfähigen Museumsfrachtschiff der Welt. Die Heidelberger Druckmaschinen sponsern den Empfang auf dem Vorschiff.



Das Highlight der Veranstaltung: Dinner und After-Show-Party an Bord der Cap San Diego

Nach dem Dinner geht es weiter an der Open Bar und auf der Tanzfläche. Wenn das Wetter mitspielt, öffnet sich das Dach der Luke 3 – dann tanzen Sie unter dem funkelnden Hamburger Sternenhimmel! Um Mitternacht laden Aribas und Elbe-Leasing zu einem Mitternachtssnack ein. Freuen Sie sich auf einen langen und unvergesslichen Abend!

Hauptvorstandssitzung und Alternativprogramm

Am 16. Mai findet für geladene Gäste die Hauptvorstandssitzung des Bundesverbandes Druck und Medien im Hotel Radisson Blu direkt am CCH statt. Parallel dazu bieten wir ein spannendes Partnerprogramm, bei dem Sie „Hamburg hautnah“ erleben können – bei einer Hafentrifftour oder einer Stadtführung durch die Hamburger City. ▣

Das erwartet Sie in Hamburg:

14. Mai 2025

ab 18:00 Uhr **Get-together in der „Kleinen Alster“ mitten am Jungfernstieg**

15. Mai 2025

10:00 – 12:30 Uhr **Mitgliederversammlungen des VDM Nord-West und VDM NordOst im Congress Center Hamburg**

12:30 – 13:45 Uhr **Netzwerk-Lunch für alle Teilnehmerinnen und Teilnehmer**

13:45 – 17:00 Uhr **Unternehmerforum mit hochkarätigen Referenten**

Dr. Carsten Brosda, Senator für Kultur und Medien der Freien und Hansestadt Hamburg; **Steffen Kampeter**, Hauptgeschäftsführer der Bundesvereinigung der Deutschen Arbeitgeberverbände e.V. (BDA); **Jörg Dittrich**, Präsident des Zentralverbandes des Deutschen Handwerks e.V. (ZDH); **Tim Kröger**, Profisegler und Admiral's Cup Gewinner

ab 18:45 Uhr **Abendveranstaltung auf der Cap San Diego**

Empfang durch Heidelberger Druckmaschinen, Dinner, Dance-Floor, Open Bar und einem von Aribas und Elbe-Leasing gesponserten Mitternachtssnack

16. Mai 2025

10:30 – 13:00 Uhr **Hauptvorstandssitzung des BVDM im Hotel Radisson Blu**

9:45 – 12:30 Uhr **Hafenrundfahrt oder Stadtführung durch Hamburg**

13:00 – 14:00 Uhr **Netzwerk-Lunch im Radisson Blu**

Jetzt anmelden!

Zögern Sie nicht – melden Sie sich jetzt an unter www.ddmt25.de und sichern Sie sich eines der reservierten Hotelangebote.



Warum sich die Druckbranche neu erfinden muss

Der Druckmarkt verändert sich – und zwar rasant. Kunden erwarten mehr als nur Standardprodukte: individuelle, perfekt abgestimmte Lösungen, die sich flexibel anpassen lassen. Besonders im B2B-Geschäft ist das entscheidend. Denn wer seinen Geschäftskunden heute keine maßgeschneiderten, digitalen und effizienten Prozesse bietet, wird morgen nicht mehr wettbewerbsfähig sein.

Die gute Nachricht: Mit den richtigen Strategien lässt sich dieser Wandel nicht nur meistern – er bietet sogar völlig neue Wachstumschancen. Customer Centricity und Mass Customization sind die Schlüssel dazu. Und wenn dann noch Künstliche Intelligenz (KI) ins Spiel kommt, entstehen Möglichkeiten, die vor wenigen Jahren noch undenkbar waren.

Was bedeutet Customer Centricity wirklich?

Früher reichte es aus, guten Service zu bieten. Heute erwarten Geschäftskunden maximale Flexibilität, personalisierte Angebote und vor allem digitale Prozesse, die reibungslos funktionieren.

Das bedeutet:

- » einfache, digitale Bestellprozesse: Niemand will endlose Abstimmungsschleifen mit dem Vertrieb führen.
- » individuelle Angebote in Echtzeit: Unternehmen erwarten Preise und Produkte, die exakt zu ihren Bedürfnissen passen.
- » Flexibilität durch Self-Service-Portale: Kunden möchten Bestellungen selbst steuern, anpassen und optimieren können.

Fazit: Wer sich nicht an den Bedürfnissen seiner Kunden orientiert, droht sie zu verlieren. Es ist an der Zeit, Prozesse neu zu denken!

Mass Customization: warum Standardprodukte nicht mehr ausreichen

Kunden wollen keine Produkte „von der Stange“. Mass Customization bedeutet, dass sich Druckprodukte individuell gestalten lassen – ohne dabei die Effizienz der Produktion zu gefährden.

Für Unternehmen bietet das enorme Vorteile:

- » eine höhere Kundenbindung: Wer exakt das bekommt, was er braucht, bleibt langfristig treu.
- » einen Wettbewerbsvorteil: Individuelle Produkte machen den Unterschied in einem zunehmend gesättigten Markt.
- » eine effiziente Produktion: Durch smarte digitale Workflows lassen sich auch kleine Auflagen rentabel fertigen.

KI als Gamechanger

Künstliche Intelligenz ist ein entscheidender Faktor für die Umsetzung von Customer Centricity und Mass Customization. Sie ermöglicht es Unternehmen, schneller, effizienter und individueller auf Kundenwünsche einzugehen. Durch die Analyse des Kaufverhaltens liefert KI personalisierte Produktempfehlungen. Zudem optimiert sie durch datengetriebene Automatisierung interne Prozesse, sodass diese intelligenter ablaufen und weniger fehleranfällig sind. Auch die Preisgestaltung wird dynamischer, indem Kunden in Echtzeit genau die Angebote erhalten, die zu ihnen passen.

Den Umsatz von morgen sichern

Es ist also Schnelligkeit gefragt: Wer zu lange zögert, riskiert, von innovativeren Wettbewerbern überholt zu werden. **Das Online Print Symposium 2025** bietet genau die Plattform, um die neuesten Entwicklungen, Best Practices und konkrete Umsetzungsstrategien kennenzulernen. Hier treffen sich die führenden Köpfe der Branche – um Wissen auszutauschen, Trends zu entdecken und neue Geschäftsmöglichkeiten zu erschließen.

OPS
2025

GLOBAL ONLINE
PRINT SYMPOSIUM

CC = MC + AI²

CUSTOMER CENTRICITY
= MASS CUSTOMIZATION
+ARTIFICIAL INTELLIGENCE

MÜNCHEN

3. + 4. APRIL 2025

DAS ONLINE PRINT SYMPOSIUM GEHT IN DIE 12. RUNDE
Am 3. und 4. April 2025 findet zum 12. Mal das Online Print Symposium im Science Congress Center München statt. Mit 300 Führungskräften, hochkarätigen Vorträgen und exklusiven Insight Pitches von Start-ups ist das OPS die Pflichtveranstaltung der Online-Druckindustrie. Als globale Konferenz zieht sie ein internationales Publikum an und wird simultan auf Deutsch und Englisch übersetzt. **Scannen Sie den QR-Code für mehr Informationen und sichern Sie sich noch heute Ihr OPS-Ticket!**

REFERENTEN UND KEYNOTE-SPEAKER AM OPS25



MICHAEL FRIES
EXECUTIVE VICE PRESIDENT
FOR EUROPE AND GLOBAL
MANUFACTURING, VISTAPRINT



CHRISTOPH GAMPER
CEO & CO-OWNER
DURST GROUP AG



SIMON COOPER
CEO
ONLINEPRINTERS, SOLOPRESS



FLORIAN HOMMEYER
ENTREPRENEUR,
CONTENT CREATOR & SPEAKER



LEON MEHLAU
INDEPENDENT CONSULTANT
LEVANTY L. MEHLAU



JOHANNES KAUTZ
CO-FOUNDER
GRADOO, HOODIE HOO



BERND ZIPPER
CEO
ZIPCON CONSULTING



**ALLE REFERENTEN,
KEYNOTE-SPEAKER
UND START-UPS
FINDEN SIE AUF
UNSERER WEBSITE:
ONLINE-PRINT-
SYMPOSIUM.COM**

Nehmen Sie an den begehrten **OPS-Networking-Events** teil. Am 2. April findet ein Pre-Event, das **Insight-Get-Together** statt und am 3. April erwartet Sie das **Networking Dinner**, bei dem sich alle Teilnehmer, Speaker, Start-ups und Partner vernetzen und Ihre Geschäftsbeziehungen vertiefen können.

CONTACT

**JETZT
TICKET SICHERN!**



CELICIA CLARKE
Marketing Communication
Manager
Am Buchenhain 4,
45239 Essen, Germany
E-Mail: cc@zipcon.de,
Phone: +49 174 6 91 33 80



Ein Haus voller Möglichkeiten

Manchmal sind es die letzten Schritte, die aus einem gedruckten Papier ein Meisterwerk machen. Die Integralis Gruppe in Ronnenberg sorgt dafür, dass Ideen Gestalt annehmen – in edlen Büchern, luxuriösen Verpackungen und einzigartigen Sonderanfertigungen. Geführt von einem starken Team aus vier Geschäftsführern, lebt das Unternehmen den Servicegedanken, der Druckereien echten Mehrwert bietet: „Made in Germany“, alles unter einem Dach und immer mit dem Blick für das Besondere.

Wer Integralis besucht, betritt nicht einfach eine Buchbinderei – sondern eine Welt, in der handwerkliches Können und industrielle Präzision aufeinandertreffen. Gegründet 1994 von Roland Poehl und Frank Volland, hat sich das Unternehmen stetig weiterentwickelt. Heute leiten vier Personen die Geschäfte, die ihr Handwerk verstehen: Neben den beiden Gründern sind Jan Dziub und Waldemar Schellin vor rund zwei Jahren in die Geschäftsführung aufgerückt. „Ich habe buchstäblich an jeder Maschine im Betrieb gestanden“, berichtet Jan Dziub über seinen Werdegang. „Vom Klebebinder bis zur Buchstraße

habe ich alles durchlaufen, bevor ich den Schritt ins Management wagte.“ Der Übergang zur neuen Generation an Führungskräften verläuft in enger Zusammenarbeit mit den erfahrenen Geschäftsführern. „Wir lernen voneinander, diskutieren viel und stehen am Ende immer geschlossen hinter unseren Entscheidungen“, ergänzt Dziub. Dieser Austausch auf Augenhöhe prägt das Unternehmen ebenso wie das Vertrauen in die Fähigkeiten der Mitarbeitenden. In Ronnenberg nahe Hannover, dem Standort von Integralis, verbindet sich eine gute Infrastruktur mit Bodenständigkeit – zwei Eigenschaften, die auch das Unternehmen selbst auszeichnen.



Wissen Sie noch, wie es war, als Sie als Kind in den Spielwarenladen gingen? Wer sich von Jan Dziub durch die Produktion führen lässt und die vielen tollen Produktinspirationen mitnimmt, wird sich daran erinnern.



Print zieht dich in den Moment – genau deshalb lassen sich damit so eindrucksvolle Geschichten erzählen.“

Jan Dziub

Individuelle Lösungen für Druckereien

Für viele Druckereien endet die eigene Wertschöpfung dort, wo es an die Verarbeitung geht. Ein beeindruckendes Hardcover, eine raffinierte Verpackung oder eine elegante Prägung erfordern Fachwissen, Erfahrung und spezialisierte Maschinen. Genau hier kommt Integralis ins Spiel. Das Unternehmen bietet Druckereien einen umfassenden Service – alles unter einem Dach. Wer sich nicht auskennt, verliert schnell den Überblick zwischen den Produktionslinien und verwinkelten Gängen. Frank Volland, einer der Geschäftsführer, bringt es auf den Punkt: „Wir verstehen uns als verlängerter Arm unserer Kunden. Wir sorgen dafür, dass das, was gedruckt wurde, in bestmöglicher Qualität das Unternehmen verlässt.“ Ob Sammelhefter, Falzmaschine oder Klebebinder – der Maschinenpark ist vielseitig. Doch bei Integralis geht es nicht nur um Technik. Die Mitarbeitenden, viele seit Jahrzehnten im Unternehmen, machen den Unterschied. Sie wissen genau, wie sie aus einem Papierprodukt ein Erlebnis schaffen. Besonders wichtig ist dabei die Flexibilität. „Die Anforderungen unserer Kunden werden immer individueller. Einfache Standardlösungen reichen oft nicht mehr aus“, erklärt Dziub. „Wir entwickeln daher auch Sonderlösungen, die nicht von der Stange kommen – etwa spezielle Prägungen oder maßgeschneiderte Verpackungen.“ Außerdem sind FSC-zertifizierte Pappen in der Buchproduktion längst Standard - und seit 20 Jahren wird mit Ökostrom produziert.

Service aus einer Hand

Integralis setzt auf ein umfassendes Inhouse-Dienstleistungskonzept: Von der Buchbindung über die Verpackungsentwicklung bis hin zum Versand werden alle Produktionsschritte intern abgedeckt. Dies ermöglicht kurze Wege und eine effiziente Umsetzung, um Qualität und Prozesssicherheit zu gewährleisten. Das Unternehmen erweitert kontinuierlich sein Leistungsspektrum.



Waldemar Schellin (links) und Jan Dziub (rechts) rückten in die Geschäftsleitung der Integralis Gruppe auf.

Neu im Portfolio sind der Lohnstanzformbau, die Produktion von Archiv- und Urkundenkästen sowie eine XL Wire-O-Kalenderstraße mit 16/32-Stationen-Zusammentragen. Damit bietet Integralis Druckereien noch mehr Möglichkeiten. Besonders bei individuellen Kundenanforderungen kommt es auf eine enge Abstimmung und maßgeschneiderte Lösungen an. „Wir verstehen uns als Problemlöser“, sagt Dziub. „Unsere Kunden kommen oft mit sehr spezifischen Wünschen zu uns, die kreative Ansätze erfordern.“ Ein Beispiel dafür sind hochwertige Verpackungen wie die „GraCEBOX“-Kartonagen, die durch Präzision und edle Materialien überzeugen.

Gemeinsam in die Zukunft

Bei Integralis sind Partnerschaft und Vertrauen gelebte Werte. Das schätzen die Kunden – sei es für ein einzelnes Projekt oder eine jahrelange Zusammenarbeit. „Unser Ziel ist es, dass jeder, der mit uns arbeitet, spürt, wie sehr wir unsere Arbeit lieben“, sagt Jan Dziub abschließend. „Denn am Ende geht es immer um das, was bleibt: Produkte, die Eindruck hinterlassen.“ ■

Gesucht: Printliebhaber der Zukunft

Die Druck- und Medienwirtschaft ist innovativ und bietet eine Vielzahl an beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten. Dennoch ist es weiterhin schwierig, Printliebhaber für die Branche zu gewinnen, wie die Ergebnisse der 7. bundesweiten Umfrage zur Ausbildungs- und Fachkräftesituation des Bundesverbandes Druck und Medien belegen. Trotz vielseitiger Maßnahmen der Unternehmen bleibt die Lage auf dem Ausbildungs- und Fachkräftemarkt weiter angespannt.

Die Umfrage zur Ausbildungs- und Fachkräftesituation wurde vom 18. September bis zum 6. Oktober 2024 durchgeführt. Insgesamt haben mehr als 270 Unternehmen Einblicke zur aktuellen Lage in ihrem Betrieb gegeben.

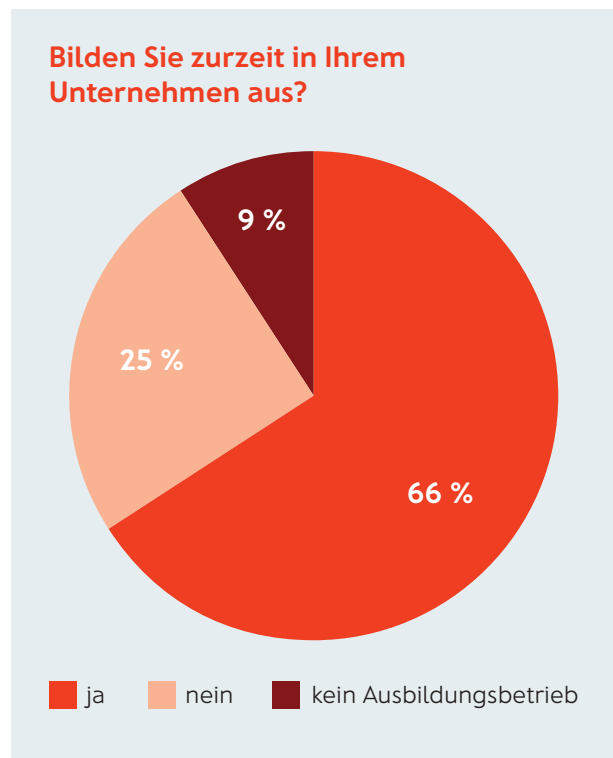
Auszubildende gesucht

Der Anteil der Ausbildungsbetriebe ist gegenüber dem Vorjahr um 9 Prozentpunkte auf 66 Prozent gesunken. Trotz vielfältiger Maßnahmen zur Nachwuchskräftegewinnung erhalten 64 Prozent der befragten Unternehmen keine Bewerbungen auf ihre angebotenen Ausbildungsplätze, knapp doppelt so viele wie 2019. Ein weiterer Grund für unbesetzte Ausbildungsplätze bleibt weiterhin der hohe Anteil ungeeigneter Bewerber von 58 Prozent. Der deutliche Rückgang gegenüber 2019 erklärt sich durch die Bereitschaft, aufgrund der sinkenden Nachfrage auch schwächeren Jugendlichen eine Chance zu geben.

Im Rahmen der diesjährigen Umfrage wurde erstmals nachgefragt, welche Maßnahmen Unternehmen ergreifen, um als attraktiver Ausbildungsbetrieb wahrgenommen zu werden.

Fachkräftemangel durch Renteneintritt

Bei den Ergebnissen zur Fachkräftesituation gibt es im Vergleich zum Vorjahr kaum Abweichungen. Der Anteil der vom Fachkräftemangel betroffenen Unternehmen ist weiterhin hoch und liegt bei 65 Prozent. Dabei ist das altersbedingte Ausscheiden von Mitarbeitenden nach wie vor der häufigste Grund. Um dem entgegenzuwirken, setzen die meisten Unternehmen auf Qualifizierungsmaßnahmen, Ausbildung oder die Einarbeitung von Quereinsteigern. Bei den Maßnahmen zur Deckung des Fachkräftebedarfs liegen die Weiterbildung von Mitarbeitenden mit 71 Prozent, die Ausbildung mit 68 Prozent sowie die Qualifizierung von Quer-

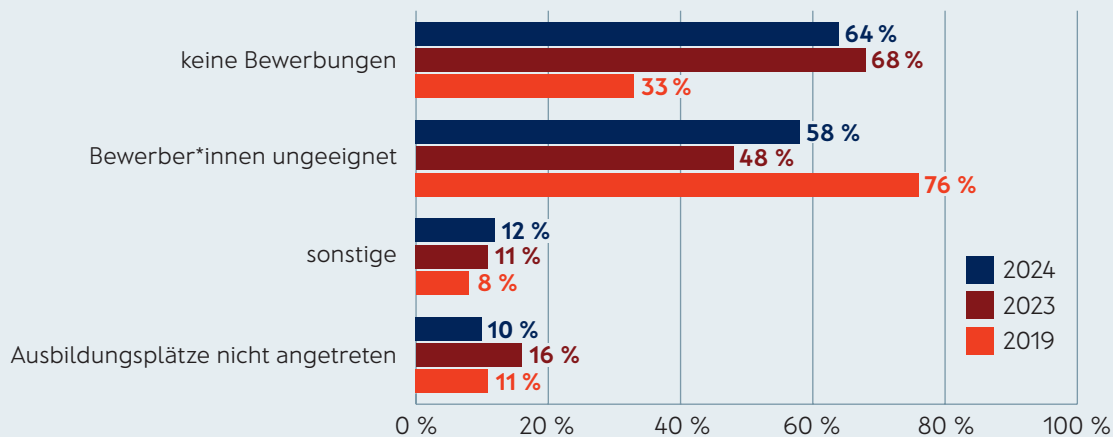


einsteigern mit 63 Prozent auf den ersten Rängen. Für die Mitarbeiterqualifikation organisieren mehr als die Hälfte der befragten Unternehmen eigene Schulungen, knapp die Hälfte nutzen die Angebote der Verbände Druck und Medien und der Print Academy. ■

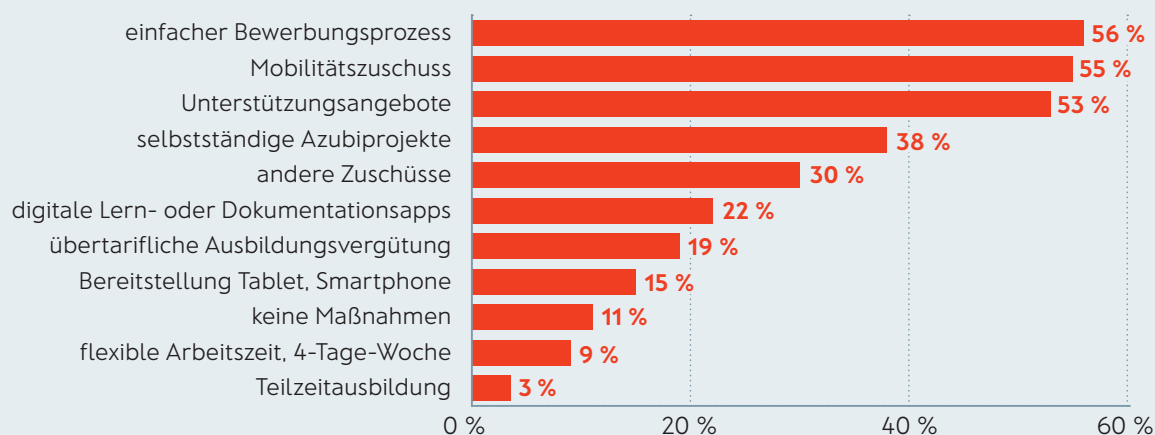
Den vollständigen Ergebnisbericht finden Sie unter www.bvdm-online.de



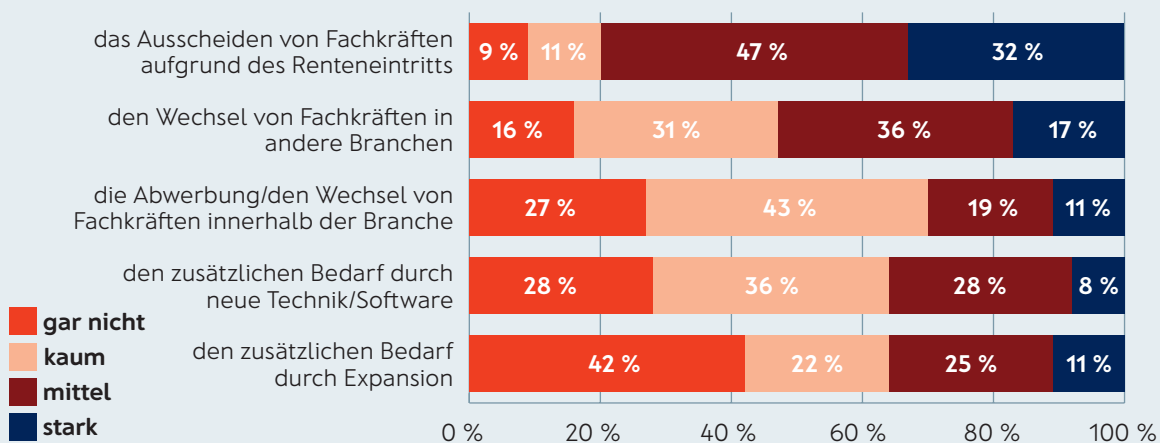
Gründe für unbesetzte Ausbildungsplätze mit Vergleichswerten der Vorjahre (Mehrfachantworten möglich)



Maßnahmen für ein attraktives Ausbildungsunternehmen (Mehrfachantworten möglich)



Wie stark ist Ihr Unternehmen vom Fachkräftemangel betroffen durch ...



DEUTSCHLANDS BESTE PRINT- AZUBIS GEKÜRT



Alle Teilnehmenden zeigten ein beeindruckendes Leistungsniveau (Bild oben, v.l.n.r.): Yannick Schobert, Xenia Jobs und Noah Blaumoser. Letzterer darf sich ab sofort „Deutscher Meister Medientechnologie Druck“ nennen.

Am 27. und 28. Januar fand in Wiesloch bei der Heidelberger Druckmaschinen AG die Deutsche Meisterschaft der Medientechnologen Druck statt. Noah Blaumoser (Offsetdruckerei Gebr. Betz) trägt ab sofort den stolzen Titel „Deutscher Meister Medientechnologe Druck“.

Präzision, Geschwindigkeit und Kreativität – diese drei, für einen erfolgreichen Medientechnologen Druck so wichtigen Tugenden verlangte die diesjährige Deutsche Meisterschaft an zwei spannenden und fordernden Tagen von den teilnehmenden Auszubildenden. Der Wettbewerb wurde Ende Januar bei der Heidelberger Druckmaschinen AG in Wiesloch veranstaltet. Die Azubis hatten sich über die Bayerische Meisterschaft für den Wettbewerb qualifiziert. Diese war im Juli vergangenen Jahres vom Verband Druck und Medien Bayern in Aschheim bei München veranstaltet worden.

Fordernder Wettbewerb, knappes Ergebnis

Nun mussten sie sich im Print Media Center der Heidelberger Druckmaschinen AG unter den Augen der strengen Fachjury an der hauseigenen Speedmaster CX 75 neuen herausfordernden Aufgaben stellen. Nach einer ausgiebigen Einführung an der Maschine am ersten Tag waren am zweiten Wettbewerbstag zwei anspruchsvolle Druckaufträge zu bewerkstelligen.

Außerdem mussten mehrere Sonderfarben gemischt werden und die Maschine fachmännisch auf- und abgerüstet werden. Dabei wurden drei zentrale Bewertungskriterien angelegt: Neben der Präzision und Farbgenauigkeit, die messtechnisch ausgewertet wurden, standen zudem die Effizienz der Arbeitsprozesse und die kreative Lösungsfindung bei Herausforderungen im Mittelpunkt der Bewertung.

Alle drei Auszubildenden konnten die Jury, die aus erfahrenen Fachleuten der Branche bestand, überzeugen, sie operierten auf einem sehr hohen und beeindruckenden Leistungsniveau. Entsprechend knapp war das Endergebnis, das die Teilnehmenden voneinander trennte: Yannick Schobert (Aumüller Druck, Regensburg) erreichte den dritten Platz und Xenia Jobs (Schleu-



Respekt an alle Teilnehmenden: Sie haben sich den Herausforderungen gestellt und beeindruckende Leistungen erzielt.“

Reinhold Rill, Jurymitglied und Leiter Aus- und Weiterbildung, VDMB

nungdruck, Marktheidenfeld) wurde Zweitplatzierte. Noah Blaumoser (Offsetdruckerei Gebr. Betz, Weichs) konnte sich durchsetzen und darf sich ab sofort „Deutscher Meister Medientechnologe Druck“ nennen.

Neues Ziel: Weltmeisterschaft im Oktober

Am Ende der Erfolgssträhne ist Noah Blaumoser damit allerdings hoffentlich noch nicht angekommen: Im Oktober wird er Deutschland bei den Print Technology World Championships vertreten. Diese werden wieder im Print Media Center in Wiesloch bei der Heidelberger Druckmaschinen AG stattfinden. Bis dahin stehen allerdings für ihn weitere Trainingseinheiten in Wiesloch an, um die Erfolgchancen beim internationalen Wettbewerb weiter zu steigern und Deutschland auch hier souverän auf das Siegertreppchen zu führen. ▣

WorldSkills Germany fördert und unterstützt nationale und internationale Wettbewerbe nicht-akademischer Berufe und ist damit Botschafter für den Standort Deutschland. Die Wettbewerbe sind Impulsgeber für die Berufsbildung, wirtschaftliche Kontakte und die Plattform zur Präsentation neuer Entwicklungen. Sie zeigen jungen Menschen frühzeitig Chancen auf und motivieren zu Bestleistungen in der Ausbildung. WorldSkills Germany ist die nationale Mitgliedsorganisation von WorldSkills International und WorldSkills Europe.





KURZ MELDUNGEN

► Druck&Medien Awards 2025: Jetzt bewerben!

Zum 21. Mal können Sie bei den Druck&Medien Awards wieder in mehreren Wettbewerbskategorien mit Ihren besten Printprodukten und innovativsten Konzepten ins Rennen gehen. Der BVDM ist



Partner der Druck&Medien Awards und vergibt den Oscar der Druckbranche in der Kategorie „Bester Ausbildungsbetrieb“.

Unternehmen der Druck- und Medienwirtschaft sowie Studierende und Auszubildende können sich bis zum 31. Mai 2025 für den größten Branchenwettbewerb im deutschsprachigen Raum bewerben. Die Sieger werden auf der festlichen Gala im Grand Hyatt Hotel in Berlin am 23. Oktober 2025 gekürt.

Alle Informationen zu den Kategorien und den Modalitäten finden Sie unter www.druckawards.de



► drupa Komitee bestätigt



Im Rahmen der konstituierenden Sitzung des drupa-Komitees am 5. Februar 2025 wurde Wolfgang Poppen, Geschäftsführender Gesellschafter der Freiburger Druck GmbH & Co. KG und Präsident des BVDM, erneut zum stellvertretenden Vorsitzenden gewählt. Dr. Andreas Pleßke, Vorstandsvorsitzender der Koenig & Bauer AG, wurde als Vorsitzender des Gremiums bestätigt. Beide Wahlen erfolgten einstimmig.

Das Komitee wird die strategische Ausrichtung für die drupa 2028 weiterentwickeln und sich weiterhin auf technologische Innovation, neue Zielgruppen und die Zusammenarbeit in der Branche konzentrieren, wobei der Schwerpunkt auf der Vernetzung von Markeninhabern liegt.

Starker Auftritt für Print!

Flughafen Frankfurt. Über strategische Kooperationen gelingt es, öffentlichkeitswirksam – das heißt, über die „Print-Bubble“ hinaus – für Print zu werben. Ein Erfolg der Initiative WE.LOVE.PRINT mit über 60 engagierten Unterstützern. Die Verbände Druck und Medien gehören zu den Gründungsmitgliedern.



Print strategisch gut platziert: hochwertiges Umfeld, hohe Reichweite, Premium-Zielgruppen

Mit zwei neuen Partnern ist der Initiative WE.LOVE.PRINT ein wichtiger Reichweiten-Schachzug für Print gelungen. Mit Media Frankfurt wurde vereinbart, dass von März bis Dezember 2025 im Terminal 1 des Frankfurter Flughafens zwei KingSize Lightboxen (Maße: 5,5 × 1,3 m) bespielt werden. Und mit WallDecaux ist ausgehandelt, dass im Sommer 2025 in deutschen Großstädten für drei Monate eine CityLight-Plakatierung von 2500 Flächen stattfindet.

Beide Aktionen zusammen entsprechen einem Mediawert von ca. 900.000 €. Für diese Print-Kampagne wurde in Zusammenarbeit mit Snoopstar eine AR-Experience entwickelt, die direkt zur Kampagnen-Landingpage führt und umfassende Informationen zu Print bietet. Als Motivation, den QR-Code zu scannen,

ist ein Gewinnspiel in die Kampagne integriert. Hauptgewinn ist eine Reise nach Kapstadt.

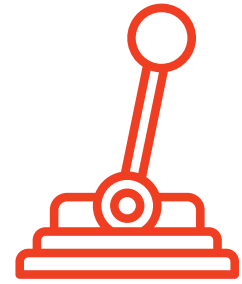
Die Initiative WE.LOVE.PRINT

Die Initiative WE.LOVE.PRINT wurde ins Leben gerufen, um die Stärken, die Vielfalt und die Relevanz von Druckerzeugnissen gegenüber Kunden, Multiplikatoren und in der breiten Öffentlichkeit überzeugend zu vermarkten. Die Initiative lädt alle Akteure der Wertschöpfungskette Print dazu ein, ihre Kräfte zu bündeln, um Print den Stellenwert zurückzugeben, der ihm gebührt. Mitmachen ist ganz einfach.

Mehr Informationen gibt es unter www.we-love-print.org



Jetzt die richtigen Hebel ansetzen!



Die Druckindustrie steht unter Druck – im wahrsten Sinne des Wortes. Steigende Material- und Energiekosten setzen Betriebe ebenso unter Zugzwang wie der zunehmende Preisdruck von Kundenseite. Gleichzeitig wächst die Erwartung an kürzere Lieferzeiten, eine höhere Qualität und flexiblere Produktionsmöglichkeiten. In diesem Umfeld ist es entscheidend, Prozesse effizienter zu gestalten und Ressourcen gezielt einzusetzen.

Dabei geht es nicht nur um die reine Kostensenkung, sondern auch um die Steigerung der Wertschöpfung, die Stabilisierung von Abläufen und die Schaffung von Transparenz in der gesamten Produktion und Verwaltung. Häufig verbergen sich in den alltäglichen Abläufen ungenutzte Potenziale – und oft sind es gerade kleine Veränderungen, die eine große Wirkung entfalten.

Zeit für eine Neuausrichtung

Die wirtschaftliche Lage stellt viele Unternehmen vor schwierige Entscheidungen. Während die Preise für Papier, Farbe und Energie steigen, bleibt der Spielraum für Preisanpassungen begrenzt. Wer ausschließlich versucht, Kosten durch Einsparungen bei Materialien oder Personal zu reduzieren, läuft Gefahr, an der falschen Stelle zu kürzen. Nachhaltige Lösungen entstehen durch schlanke, gut durchdachte Prozesse, die Effizienz und Qualität gleichermaßen sichern.

Wichtige Handlungsfelder:

- » **Kostenkontrolle:** Material-, Energie- und Personalkosten gezielt optimieren, ohne die Qualität zu gefährden
- » **Termintreue verbessern:** Engpässe in der Produktion und Verzögerungen systematisch reduzieren
- » **Kundenerwartungen erfüllen:** schnellere Lieferzeiten, eine verlässliche Qualität und flexible Produktionskapazitäten sicherstellen
- » **Prozesse transparenter machen:** klare Abläufe für eine bessere Steuerung und Effizienzsteigerung etablieren

Jetzt ist der richtige Zeitpunkt, bestehende Strukturen kritisch zu hinterfragen und langfristig tragfähige Optimierungen einzuführen.

Wie sich Prozessoptimierung schnell amortisiert

Effizienzsteigerung bedeutet nicht, dass große Investitionen nötig sind. Viele Unternehmen erzielen bereits mit kleinen Veränderungen spürbare Ergebnisse: 30 % weniger Maschinenstillstände durch präzisere Wartungs- und Rüstzeitplanung. 20 % geringere Materialkosten durch optimierte Bestellprozesse und schlankere Lagerhaltung. 50 % schnellere Durchlaufzeiten durch reduzierte Abstimmungsaufwände und klare Strukturen.

Diese Beispiele zeigen: Prozessoptimierung zahlt sich oft schon nach kurzer Zeit aus – mit geringen Investitionen, aber nachhaltigem Effekt.

Fazit: Wer jetzt optimiert, sichert sich den Vorsprung

In einer Zeit steigender Kosten und wachsender Anforderungen ist es unerlässlich, die richtigen Weichen zu stellen. Unternehmen, die ihre Abläufe gezielt verbessern, profitieren von geringeren Kosten, stabileren Prozessen und zufriedeneren Kunden.

Durch eine strukturierte Optimierung lassen sich schnell greifbare Erfolge erzielen – ohne große Investitionen, aber mit langfristigem Nutzen.

Ihre Ansprechpartner:

- » **Jens Meyer**, Tel. +49 176 10 90 10 11, j.meyer@vdm-beratung.de
- » **Marko Graumann**, Tel. +49 163 202 62 19, m.graumann@vdm-beratung.de
- » **Maik Thielmann**, Tel. +49 151 51 77 74 60, m.thielmann@vdm-beratung.de

www.vdm-beratung.de

1. Störungen minimieren, Wertschöpfung maximieren

In jedem Unternehmen gibt es Abläufe, die unnötig Zeit oder Ressourcen binden. Diese lassen sich oft mit wenigen, gezielten Maßnahmen optimieren:

- » **Reduzierung von Maschinenstillständen:** Durch eine präzisere Planung und schnelle Rüstzeiten bleibt die Produktion flüssig.
- » **Effiziente Materialbereitstellung:** Geringere Lagerbestände und optimierte Bestellprozesse verhindern Kapitalbindung.
- » **Schnellere Auftragsabwicklung:** Klare Abläufe sorgen für weniger Wartezeiten und Abstimmungsaufwand.
- » **Fehler und Nacharbeit vermeiden:** Saubere Prozesse und präzise Vorgaben verhindern Ausschuss und Reklamationen.

Das Ziel: Mehr produzieren, ohne mehr Ressourcen zu verbrauchen. Unternehmen, die ihre Abläufe regelmäßig hinterfragen und verbessern, schaffen sich so einen nachhaltigen Wettbewerbsvorteil.

2. Qualität und Stabilität sicherstellen

Neben der Optimierung von Abläufen geht es auch darum, die Produktionsqualität zu sichern und Schwankungen zu minimieren. Ein datenbasierter Ansatz hilft, kritische Punkte zu erkennen und strukturiert zu verbessern:

- » **Fehlerquellen gezielt analysieren:** Probleme nicht nur oberflächlich beheben, sondern an der Ursache ansetzen.
- » **Schwankungen in den Abläufen reduzieren:** Eine präzisere Steuerung sorgt für gleichbleibend hohe Qualität.
- » **Klare Messgrößen definieren:** Wer Erfolge sichtbar macht, kann langfristig steuern und optimieren.

Gerade in der Druckindustrie, wo Qualität, Materialeffizienz und Produktionssicherheit entscheidend sind, können solche Anpassungen einen echten Vorsprung im Markt bringen.

Erfolgsfaktoren für Effizienz

3. Ganzheitliche Betrachtung – Potenziale in allen Bereichen nutzen

Viele Unternehmen setzen bereits punktuell auf Effizienzsteigerung. Doch oft werden entscheidende Potenziale übersehen, wenn man nicht den gesamten Ablauf vom Auftragseingang bis zur Auslieferung betrachtet. Eine strukturierte Analyse der Prozesse hilft dabei, blinde Flecken zu identifizieren und gezielt zu verbessern:

- » **Wo entstehen Verzögerungen?** Engpässe in der Produktion und Verwaltung aufdecken und beseitigen
- » **Wo liegen ungenutzte Potenziale?** Abläufe im Zusammenspiel von Produktion Logistik und Administration optimieren.
- » **Welche Veränderungen bringen den größten Nutzen?** Kleine Anpassungen mit großer Wirkung priorisieren

Ein gut durchdachtes Konzept sorgt dafür, dass nicht nur einzelne Prozesse verbessert, sondern die gesamte Wertschöpfungskette effizienter gestaltet wird.

Papiermarkt 2025 – Wohin geht die Reise?

Mit OVOL steht der INAPA-Nachfolger in den Startlöchern. Auch weitere Akteure strecken ihre Fühler aus, um im deutschen Papiermarkt besser Fuß zu fassen. Dieser ist zu Jahresbeginn geprägt von anhaltend verhaltener Nachfrage und schlechter Auslastung in der Papierindustrie. Dort wird bereits seit Langem ernsthaft über einen weiteren Kapazitätsabbau bei grafischen Papieren gesprochen. Nutzen Sie den Jahresanfang 2025, um in Ihrem Papiereinkauf mit dem kostenlosen Check-up unseres Partners Paperconnect „klar Schiff“ zu machen.

Verlassen Sie sich beim Papiereinkauf nicht allein auf Ihre Erfahrung, Ihr Bauchgefühl und Ihr Verhandlungsgeschick – ein betriebswirtschaftlich riskantes Unterfangen beim größten Fremdkostenblock und einem volatilen Markt. Der Papierpreisindex für grafische Papiere von Paperconnect unterstützt die Verantwortlichen dabei, den Papiermarkt und seine tatsächlichen Preisveränderungen in zentralen Sortenbereichen besser messbar zu machen.

Die verlässliche Messbarkeit der eigenen Einkaufspreisqualität, anonymisierte Preisvergleiche mit gleichartigen Kollegenbetrieben und belastbare Markt-Benchmarks tragen zur eigenen Standortbestimmung im Papiereinkauf bei, schützen vor preislichen Benachteiligungen und zeigen Kostensenkungspotenziale auf.

Der Papierpreisindex, der exklusiv durch die Verbände Druck und Medien veröffentlicht wird, liefert fundierte Informationen über die realen Preisentwicklungen der wichtigsten Papiersortenbereiche des Marktes. Er basiert auf dem größten Papiermarkt-Benchmarksystem für alle wichtigen Papiersorten des deutschen Marktes.

Der Papierpreisindex Januar 2025

Der Papierpreisindex für Januar 2025 zeigt die Preisstaffeln für den Paletten-Bezug (Lagergeschäft) und den 5-Tonnen-Bezug (Strecke) im Vergleich zum

Vorjahr für die Papier-Marktgruppen

- » **Bilderdruck holzfrei**
- » **Bilderdruck fein holzhaltig**
- » **Offset holzfrei weiß**
- » **Preprint holzfrei weiß**

Der Basisindex liegt bei 100 und bezieht sich auf die Preisstellung für die Konsumpapier-Marktgruppe Offset holzfrei weiß für den Paletten-Bezug im Januar 2024.

Unbemerkte preisliche Schief lagen und Benachteiligungen wirken sich schnell negativ auf Betriebsergebnisse aus.

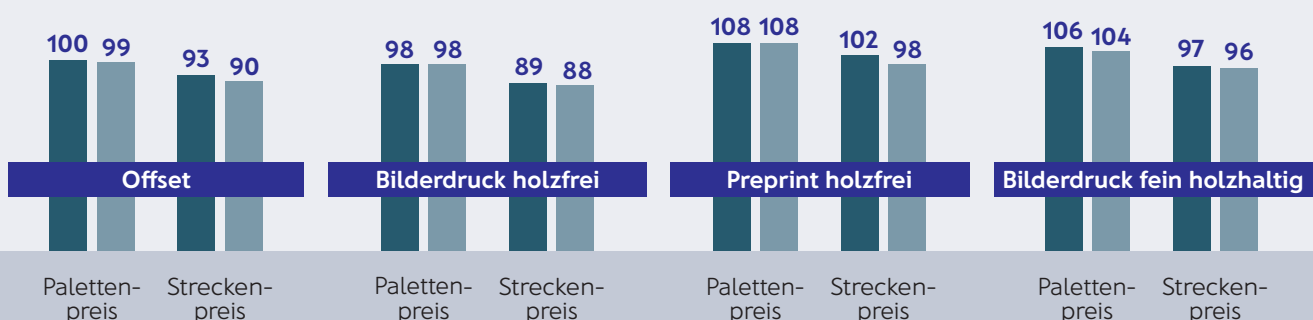
Finden Sie jetzt heraus, ob Sie selbst aktuell schon zu viel für Papier bezahlen!

Der kostenlose und völlig unverbindliche Check-up für den Papiereinkauf macht es möglich. Fordern Sie jetzt die Unterlagen dafür bei unserem Partner Paperconnect an.

Weitere Informationen unter
www.paperconnect.de oder per
Telefon unter 06192 / 92 85 00



Preisstaffeln für den Paletten-Lager-Bezug und den 5-Tonnen-Strecken-Bezug vom Januar 2024 im Vergleich zum Januar 2025



Weiterbildung in der Praxis

Jürgen Schmidt-Hillebrand ist Business-Coach und Berater aus Köln. Seit über zwei Jahrzehnten arbeitet er in unterschiedlichen Bereichen in Wirtschaft und Gesellschaft. In seinen Online-Seminaren für die Print Academy unterstützt er Verantwortungsträger dabei, ihre Führungsrolle konstruktiv wahrzunehmen und auszufüllen. Doch auch er selbst ist begeistert von der Print Academy.



Herr Schmidt-Hillebrand, als Coach haben Sie schon viele Online-Seminare der Print Academy geleitet. Was schätzen Sie persönlich an der Plattform und dem Format Online-Seminar besonders?

Die Grundlage für ein gutes persönliches Lernerlebnis ist eine vertrauensvolle und Sicherheit bietende Atmosphäre. Im virtuellen Raum mit Zoom ist dies sehr leicht zu erreichen. Auch, weil gemeinsam und interaktiv zusammengearbeitet werden kann. Im Online-Format ist es sehr einfach möglich, ohne zeitlichen Zusatzaufwand – wie Fahrzeiten und ggf. Übernachtungen – teilzunehmen. Außerdem bietet die Print Academy eine Durchführungsgarantie: Selbst bei einer kleineren Gruppe oder bei kurzfristigen Absagen wird das Seminar durchgeführt. Dies bietet hohe innerbetriebliche Planungssicherheit.

Aus Ihrer langjährigen Erfahrung als Coach: Welche Rolle sollte die Print Academy in der Weiterbildung der Betriebe spielen?

Die Print Academy ist hierfür aus meiner Sicht ein bedeutender und unverzichtbarer Partner der Betriebe. Die angebotenen Seminare und Weiterbildungen ermöglichen und unterstützen die innerbetriebliche Personal-

entwicklung. Denn eine systematische und fortwährende Weiterbildung ist für die Druck- und Medienbranche ein zentraler Erfolgsfaktor in einem herausfordernden und anspruchsvollen Marktumfeld.

Welches Feedback erhalten Sie von den Teilnehmenden Ihrer Seminare?

Die Teilnehmenden erleben im virtuellen Raum ein lebendiges Seminar mit Impulsen, kurzen Einzelreflexionen und Anwendungsübungen in den Gruppenräumen. Dies wird sehr positiv rückgemeldet. Hinzu kommen die von allen Teilnehmenden sehr geschätzten Workshop-Elemente: wie z. B. kollegialer Erfahrungsaustausch, Anwendungsübungen und Fall-Arbeit aus der betrieblichen Praxis der Teilnehmenden.

Hervorgehoben wird auch, dass es genug Zeit gab für Fragen und Diskussion. Viel Wert wird dabei auf das gemeinsame Erarbeiten von Themen gelegt. Besonders positiv wird auch die Vorbereitung des persönlichen Transfers in den eigenen betrieblichen Alltag erwähnt. Alle Teilnehmenden verfügen am Ende des Seminars über einen eigenen, sehr konkreten, realistischen und bewältigbaren Transferplan.

Würden Sie die Print Academy weiterempfehlen? Wenn ja, warum?

Ich empfehle die Print Academy bereits in meinen Gesprächen mit Geschäftsführenden und Führungskräften mit sehr großer Begeisterung weiter. Die Herausforderungen für die Betriebe in der Druck- und Medienbranche sind enorm. Die Print Academy macht ein aktuelles Angebot für wirksame Qualifizierungen und wertvolle Weiterbildungen. Sie ist meines Erachtens ein sehr bedeutender und wichtiger Partner für alle Betriebe in der Druck- und Medienbranche. ■

**Wir haben Ihr Interesse geweckt?
Dann melden Sie sich gerne bei uns!**

Ihr Ansprechpartner:
Michael Becker
beratung@print-academy.de
www.print-academy.de



Künstliche Intelligenz? Nur mit menschlicher Kompetenz!

Unternehmen, die Künstliche Intelligenz (KI) einsetzen, müssen bei den Nutzern für eine ausreichende „KI-Kompetenz“ sorgen. Die entsprechende Schulungspflicht ergibt sich aus der KI-Verordnung.

Seit dem 2. Februar 2025 gilt nach der europäischen KI-Verordnung (KI-VO) eine klare Verpflichtung für Unternehmen, die KI-Systeme anbieten oder betreiben: Nach Artikel 4 der KI-VO müssen das Personal und andere beauftragte Personen, die mit KI-Systemen arbeiten, über ein ausreichendes Maß an „KI-Kompetenz“ verfügen.

Diese Schulungspflicht gilt unabhängig davon, in welche Risikoklasse das jeweilige KI-System nach der Systematik der KI-VO fällt. Ausreichende KI-Kompetenzen sind für alle KI-Systeme erforderlich. So gilt die Schulungspflicht beispielsweise auch bei der Nutzung von weit verbreiteten KI-Tools wie ChatGPT oder Microsoft Copilot. Diese Anforderung der KI-VO ist keine bloße Empfehlung, sondern eine gesetzliche Pflicht. Mit der Vermittlung von KI-Kompetenz soll sichergestellt werden, dass Nutzer verantwortungsvoll mit KI-Systemen umgehen.

Zu den notwendigen KI-Kompetenzen gehören insbesondere:

- » **technisches Wissen:** Nutzer sollten zumindest in Grundzügen verstehen, wie KI-Systeme funktionieren, um Ergebnisse nachvollziehen und kritisch hinterfragen zu können.
- » **Bewusstsein für Risiken von KI:** Um Schäden durch die unbedachte KI-Nutzung zu vermeiden, sollten Nutzer für KI-generierte Fehlinformationen, Verzerrungen und Sicherheitslücken sensibilisiert werden.
- » **Kenntnis rechtlicher Grundlagen:** Nutzer müssen wissen, welche rechtlichen Anforderungen zu beachten sind, insbesondere bei der KI-Verordnung sowie im Datenschutz- und Urheberrecht.

Diese Anforderungen gelten für alle Personen, die mit der Nutzung oder dem Betrieb von KI-Systemen befasst sind. Welche Schulungen erforderlich sind, hängt von der eingesetzten KI und den Vorkenntnissen der Nutzer ab. Entscheidend ist dabei auch der spezifische Kontext, in dem die KI-Anwendungen genutzt werden. Daher sind dem Einzelfall angepasste Schulungen erforderlich.



Praktische Umsetzung in Unternehmen

Um dieser Verpflichtung nachzukommen, sollten Unternehmen folgende Maßnahmen ergreifen:

- » Bedarfsermittlung: Identifikation der relevanten KI-Systeme, Ermittlung des vorhandenen und erforderlichen Kompetenzniveaus
- » Schulungsprogramme aufsetzen: Auswahl oder Entwicklung passender Weiterbildungen (z. B. interne Workshops oder externe Angebote, wie etwa der Print Academy)
- » Interne Vorgaben etablieren: Regeln zum Einsatz von KI in einer internen KI-Richtlinie festhalten (die Verbände Druck und Medien stellen ihren Mitgliedern ein Muster zur Verfügung)
- » zentrale Ansprechstelle einrichten: Ernennung eines KI-Beauftragten zur Koordination der Schulungen und zur Beantwortung von Fragen
- » Dokumentation und Nachweise: Schulungsmaßnahmen festhalten, um Haftungsrisiken zu minimieren
- » regelmäßige Auffrischungen: fortlaufende Anpassung an neue Entwicklungen im Bereich KI-Technologien



von **Anna Lutz**

Referentin Medien- und Wirtschaftsrecht, Bundesverband Druck und Medien e.V. (BVDM)

Folgen eines Verstoßes gegen die Schulungspflicht

Ein Verstoß gegen die Schulungspflicht zieht zwar keine Bußgelder nach sich, führt aber zu Haftungsrisiken. Wenn unzureichend geschulte Nutzer durch einen falschen Umgang mit KI-Systemen Schäden verursachen, können Ansprüche auf Schadensersatz bestehen. Zudem kann ein ungesteuerter KI-Einsatz das Vertrauen von Kunden und Partnern beeinträchtigen. Eine frühzeitige Investition in die KI-Kompetenz der Nutzer erhöht daher nicht nur die Rechtssicherheit, sondern signalisiert auch einen verantwortlichen Umgang des Unternehmens mit KI. ▣

Angebote der Verbände Druck und Medien

Leitfaden „Rechtlicher Rahmen für die Verwendung von KI-Systemen“ und Muster KI-Richtlinie

Die Verbände Druck und Medien haben im Januar 2025 einen umfassenden KI-Leitfaden herausgegeben, den Mitglieder kostenlos bei ihrem Landesverband erhalten können. Darin enthalten ist auch ein Muster für eine unternehmensinterne KI-Richtlinie sowie eine Tabelle zur Erfassung der unternehmensinternen KI-Systeme und deren Einstufung in die relevanten Risikoklassen.

Schulungsangebot der Print Academy

Die Verbände Druck und Medien bieten über die Print Academy das Seminar „KI-Kompetenz nach Art. 4 KI-Verordnung“ an. Nach der Schulung sollen Teilnehmende grundlegende potenzielle Risiken der KI-Nutzung verstehen und KI im beruflichen Alltag rechtskonform einsetzen können. Das zweistündige Seminar findet an folgenden Terminen statt:

- » 3. April 2025
- » 20. November 2025
- » 12. Dezember 2025



Jetzt anmelden!

TERMINE

2025 ◀

- | | |
|--|--|
| 27.–30.03.2025
Leipziger Buchmesse
Leipzig | 10.–12.07.2025
Bayerischer Druck- und Medientag
Würzburg |
| 03.–04.04.2025
Online Print Symposium
München | 11.07.2025
vpdm Südbaden Jahrestagung |
| 06.–09.05.2025
FESPA
Berlin | 12.09.2025
Vertriebskongress der
Verbände Druck und Medien
Düsseldorf |
| 09.05.2025
Mitgliederversammlung Verband
Druck und Medien Rheinland-Pfalz
und Saarland e.V.
Hornbach | 07.10.2025
Druck und Design – die Konferenz
München |
| 13.–14.05.2025
PRINT & DIGITAL CONVENTION
Düsseldorf | 10.–11.10.2025
Jahrestagung dmpi
Stuttgart |
| 13.06.2025
Print Matters Konferenz 2025
Zürich | 15.–19.10.2025
Frankfurter Buchmesse
Frankfurt am Main |
| 14.–16.05.2025
Deutscher Druck- und Medientag und
Mitgliederversammlungen
vdm Nord-West und vdm NordOst
Hamburg | 23.10.2025
Druck&Medien Awards
Berlin |
| 05.06.2025
Rudolph Druck Print Symposium
Schweinfurt | 23.10.2025
Bayerischer Printpreis
München |



FESPA Global Print Expo

6. bis 9. Mai 2025, Messe Berlin



WHERE VISIONARIES MEET

Europas führende
Fachmesse für Druck
und Werbetechnik

CREATE
ENGAGE
IMAGINE
UNITE
ALIGN

GROSSFORMATDRUCK | WEITERVERARBEITUNG | SOFTWARE
SIEB- UND DIGITALDRUCKMASCHINEN | INNENARCHITEKTUR
SIEBDRUCK DIGITALDRUCK | BEKLEIDUNGSDEKORATION
TEXTILDRUCK | SUBSTRATE | WERBETECHNIK
AUSSENWERBUNG | VERBRAUCHSMATERIALIEN
FAST FASHION FAHRZEUGFOLIERUNG | **UND, UND, UND ...**

JETZT ANMELDEN

www.fespaglobalprintexpo.com

Parallelveranstaltungen



Partner für
Digitallösungen



Partner für
Industrielösungen



Der hochflexible, verlässliche Allrounder. Jetfire 50.

Entdecken Sie die neue Jetfire 50 – das B3-Inkjet-Drucksystem für höchste Produktivität und Flexibilität. Ideal für kleine und mittlere Auflagen, personalisierte oder on-demand Produktion. Mit bis zu 4.560 SRA3-Bogen pro Stunde duplex drucken Sie schnell und effizient.

→ heidelberg.com/jetfire50

